

## СОДЕРЖАНИЕ

ООО «АлОрто» — образец социального предпринимательства .....	2	Группа компаний «ТОНАР» .....	14
ООО «АЗАС».....	4	ООО «Барнаульский молочный комбинат».....	14
ИП Видмер П.Ю.....	5	ООО «Ренессанс Косметик».....	15
ООО «Тортест» .....	5	ООО «Образ жизни» .....	15
FEDOR METALWORK .....	6	Они прославляют город .....	16
Агромельмаш .....	6	Мастер класс от бизнес консультанта.....	18
АЗС ЭКСПЕРТ .....	7	История предпринимательства Барнаула в экспонатах.....	20
АлтайШтакетник.....	7	Взаимодействие науки и бизнеса .....	22
ASSUM.....	8	Алтайский гарантийный фонд.....	24
Мегаспан.....	9	Алтайский фонд микрозаймов .....	25
АТТРАПЛАСТ.....	9	Пособие для инвесторов .....	26
Велес.....	10	Свободные производственные площади в городе.....	28
Альбор.....	10	Свободные нежилые помещения муниципальной собственности.....	30
Старк .....	10	Перечень свободных земельных участков, находящихся в муниципальной собственности.....	34
Промэксперт.....	11	Центр координации поддержки экспортно-ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства.....	36
АЛЬБИОН.....	11	Единый реестр СМСП .....	38
Технофорум-Полимер.....	11	Новый инструмент поддержки для бизнеса — «Портал Бизнес-навигатор».....	40
«Nut land».....	12	Налоговые послабления .....	42
ООО «Алфит» .....	12	Программа 674.....	44
НПФ «Алтайский букет» .....	12	Многофункциональный центр .....	45
ООО «Алфит Плюс».....	12	Центр Бизнес-кооперации Алтайского края.....	46
ООО «Алтайский пчелоцентр».....	12		
АО «Барнаульский завод АТИ» .....	13		
ООО «Барнаульский пивоваренный завод» .....	13		
ООО «Нова».....	13		
ООО «Любава» .....	14		
ООО «Ротор» .....	14		

### Руководители

#### проекта:

Александр Пугач  
Андрей Третьяков  
Наталья Климова  
Елена Бочкарёва

### На обложке:

Колбунова Диана Викторовна  
Генеральный директор  
ООО «Алорто»

Комитет по развитию предпринимательства, потребительскому рынку и вопросам труда администрации г. Барнаула: г. Барнаул, ул. Гоголя, 48, тел.: (3852) 37-04-61, 37-04-70, trade@barnaul-adm.ru

Отпечатано в типографии ОАО «Алтайский дом печати»; г. Барнаул, ул. Большая Олонская, 28; тел.: (3852) 63-79-71

# ООО «АлОрто»

## — образец социального предпринимательства

Социальное предпринимательство – это новый способ социально-экономической деятельности, в котором соединяется социальное назначение организации с предпринимательским новаторством и достижением устойчивой самоокупаемости.

Тема социального предпринимательства становится все более обсуждаемой и популярной во всем мире, она вдохновляет теоретиков на осмысление природы этого явления, жизнеописания ведущих фигур, практики порождают новаторские идеи и воплощают невероятные по масштабам проекты. Данная тема является новой и обладает большим потенциалом для дальнейшего развития.

Несмотря на то, что термин «социальное предпринимательство» сравнительно новый, само явление имеет давнюю историю. Социальное предпринимательство в России уже существовало в конце XIX в. В дореволюционное время было открыто 142 «Домов трудолюбия», более чем в 20 губерниях России. Здесь каждый нуждающийся (от одиноких матерей до бездомных) мог найти себе работу, получить приют и заботу. Идея «Домов трудолюбия» впоследствии получила распространение по всей России.

В условиях перехода к рыночным отношениям важнейшим фактором успешности организации на рынке является изучение и удовлетворение потребностей конечного заказчика услуги. Исключение и недостаточная степень учета интересов потребителей социальных услуг не только равносильны навязыванию этих услуг, но и приводят к значительному росту издержек в ходе реализации мероприятий, направленных на улучшение качества жизни населения.

Целью социального предпринимательства является улучшение качества жизни населения за счет смягчения социальных проблем. Потенциал социального бизнеса позволяет решать те проблемы, которые в силу различных факторов не готов решать государственный сектор. Это касается в основном таких сфер, как здравоохранение, культура, образование, удовлетворение иных социальных потребностей населения.

Социальное предпринимательство занимает промежуточное положение между сферами традиционного предпринимательства и благотворительности:

- 1) от первого оно отличается своими целями – направленностью на социальные изменения, разрешение социальных проблем;
- 2) от второй – коммерческим характером деятельности (цели достигаются не путем разовых финансовых вливаний, а посредством организации предпринимательской деятельности).

Социальное предпринимательство набирает обороты в России. Это не дань моде, а реальность сегодняшнего дня. По сути, это бизнес-решение социальной проблемы, которую пытается решить социальный предприниматель, это отправная точка его бизнеса. Здесь деньги не цель, но средство достижения этих социальных целей, позволяющее предприятию оставаться устойчивым и независимым от постоянных донорских вливаний.

В Алтайском крае ярким представителем социального предпринимательства является «Протезно-ортопедический центр «АлОрто» – генеральный директор Колбунова Диана Викторовна. На протяжении 10 лет предприятие успешно работает в сфере протезно-ортопедической помощи, профессионально оказывает услуги нуждающимся.

Мы живем в эпоху научно-технической революции. Каждое ее достижение – это маленькое чудо, которое делает лучше жизнь конкретного человека.



Можно ли вернуть свободу ощущений, яркость восприятия и полноту жизни пациенту с заболеваниями опорно-двигательного аппарата или человеку, утратившему конечность в результате заболевания или несчастного случая?

«Победа возможна!» – доказывают в Протезно-ортопедическом центре «АлОрто».

Появление Протезно-ортопедического центра «АлОрто» разрушило монополию государственных структур в сфере ортопедии и протезирования Алтайского края. У потребителя появилась возможность выбирать поставщика услуг, что в первую очередь удобно для людей. Ведь конкуренция – это неотъемлемая часть бизнеса и, как следствие, улучшение и развитие любого направления.

Мощности предприятия позволяют изготавливать 5,5 тыс. пар ортопедической обуви в год. Более 400 протезов верхних и нижних конечностей, 3000 тугоров для верхних и нижних конечностей. Это удобная высокотехнологичная продукция, и это подтверждается тем фактом, что за 10 лет число сотрудников центра выросло более чем в 2 раза.

«АлОрто» – предприятие полного цикла, которое имеет следующие производственные мощности:

1. цех по изготовлению протезов;
2. цех по изготовлению тугоров и аппаратов;
3. цех по изготовлению ортопедической обуви;
4. магазин с готовой ортопедической продукцией собственного производства и мировых производителей;
5. медицинский отдел, в котором ведут приём врачи травматологи-ортопеды.

Опытные квалифицированные специалисты предприятия индивидуально подберут нужное изделие, расскажут о лечебном действии и способах эффективного использования, кроме этого помогут индивидуализировать любое изделие по Вашим потребностям.



Ассортимент изделий, производимый предприятием, сформирован исходя из многолетнего опыта и рекомендаций ведущих травматологов-ортопедов Алтайского края и республики Алтай. Вся продукция сертифицирована, имеет регистрационные удостоверения Росздравнадзора, декларации соответствия и сертификаты качества.

В 2015 году предприятию предоставлен грант администрации города Барнаула на создание Мобильной протезной мастерской. Реализация этого проекта позволяет адресно доводить помощь нуждающимся в любые населенные пункты Алтайского края. Что делает современные технологии доступными вне зависимости от того, где живет пациент.

Коллектив Протезно-ортопедического центра «АлОрто» – это коллектив профессионалов, людей, любящих и знающих свою работу. И для них это огромная награда – понимать, что их работа востребована и необходима и помогает людям вернуться к активному образу жизни.

В большинстве случаев своевременная коррекция плоскостопия в детском возрасте не просто останавливает развитие заболевания, но и избавляет от болей ног и суставов во взрослом возрасте.

«Лечебная обувь может быть эстетичной, удобной и красивой», – считают сотрудники «АлОрто».



Пациент должен получать необходимую помощь, ощущать комфорт. Именно поэтому в сети салонов «АлОрто» представлен широкий выбор ортопедической продукции из Германии, Испании, новинки крупнейшего отечественного производителя, компании «Ортобум». Обувь собственного производства, изготовленная по индивидуальной мерке для детей и взрослых.

Но задачи «АлОрто» шире – стремиться предоставлять полное медицинское сопровождение своим пациентам. Чтобы оказывать пациентам комплексную помощь при заболеваниях опорно-двигательного аппарата, был создан зал лечебной физкультуры. Это социальное направление работы центра. Инструкторы проводят телесно-ориентированные практики (профилактика и лечение заболеваний стопы и опорно-двигательного аппарата). Занятия помогут восстановиться после травм. Здесь научат держать осанку. Занятия с тренажерами позволят укрепить мышцы, а это те факторы, которые предотвращают развитие заболевания на начальном этапе. Это вклад в здоровье будущего поколения россиян.

В планах предприятия увеличение номенклатуры по индивидуальным и готовым ортопедическим изделиям, а также расширение спектра предоставляемых услуг, продиктованное новейшими технологиями и тенденциями современного ортопедического сообщества.

В 2017 году предприятие победило в конкурсе, организованном Алтайской торгово-промышленной палатой, в номинации «Лучшее предприятие в сфере производства потребительской продукции».

Сеть филиалов предприятия расположена в городах Барнаул, Бийск, Алейск и Горно-Алтайск.

- г. Барнаул, Змеиногорский тр-т, 29Б – ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ БАЗА  
8 (3852) 68-45-31, 8 (3852) 68-45-28
- г. Барнаул, ул. Балтийская, 2, 8 (3852) 56-70-70, 8-903-947-92-10  
г. Барнаул, пр-т Ленина, 93, 8 (3852) 73-01-92
- г. Барнаул, ул. Ляпидевского, 1/3 – ЦЕНТР ТРАВМАТОЛОГИИ и ОРТОПЕДИИ АЛТАЙСКОГО КРАЯ, 8 (905) 980-52-25
- г. Бийск, ул. Вали Максимовой, 17, 8 (3854) 30-69-17
- г. Горно-Алтайск, ул. Ленина, 157/1, 8 (38822) 4-45-67,  
8 (929)305-00-85
- г. Алейск, ул. Комсомольская 115а – ЦУМ

## Субсидии на оборудование

В рамках муниципальной программы «Развития предпринимательства в городе Барнауле на 2015-2020 годы» администрация города продолжает предоставлять предпринимателям города финансовую поддержку. В 2017 году поддержка оказана 10 субъектам бизнеса на сумму около 5 млн. рублей. Предприятия, получившие поддержку, планируют увеличить объемы выпускаемой продукции, расширить её ассортимент и повысить качество, а также создать новые рабочие места.

В следующем году конкурсные отборы по предоставлению финансовой поддержки пройдут с февраля по апрель месяц 2018 года. С положением можно ознакомиться на официальном Интернет-сайте города на странице Комитета по развитию предпринимательства, потребительскому рынку и вопросам труда в разделе финансовая поддержка субъектов предпринимательства. Предлагаем ознакомиться с предприятиями получившими субсидию на возмещение затрат, связанных с приобретением оборудования.

### ООО «АЗАС»



Компания «АЗАС» специализируется на разработках, производстве и реализации навесного и прицепного оборудования как для сельского хозяйства, так и для коммунальных служб.

История предприятия начинается с 2005 года, когда основателями завода была организована ремонтная база для проведения ремонта сельскохозяйственной техники. В то же время пришло понимание востребованности у сельхоз

товаропроизводителей и коммунальных служб специального оборудования для огромного, в масштабах страны, парка колесных тракторов типа МТЗ-80/82: широкоуниверсальные фронтальные погрузчики со сменными рабочими органами. Предприятие с 2010 года приступило к освоению новых сельскохозяйственных машин для кормозаготовки: граблей валковых под агрегатирование с самыми распространенными тракторами МТЗ-80/82.

К 2015 году предприятием освоен выпуск модельного ряда валковых граблей из пяти наименований и ведется активная подготовка производства под выпуск новых модификаций граблей, предназначенных заменить на российском рынке грабли западного производства по программе импортозамещения, данные образцы выгодно отличаются от существующих повышенным уровнем надежности, качества выполнения технологического процесса, современным дизайном; модельного ряда фронтальных погрузчиков из девяти наименований, плюс стогометатель — погрузчик СНУ-0,8,

который в России выпускается только единичными предприятиями.

На предприятии эксплуатируются современные установки плазменной резки для точного раскроя листового проката, токарные полуавтоматы с ЧПУ, пресс — листогиб с ЧПУ, оборудование с ЧПУ для холодного формообразования гидроарматуры, обеспечивающие высокое качество выпускаемой продукции.

Производственный комплекс ООО «АЗАС» состоит из следующих структурных подразделений: заготовительный цех, механический цех, сварочный цех, малярно — сборочный цех, склад готовой продукции.

Благодаря высококвалифицированному персоналу конструкторско — технологического отдела происходит постоянное обновление и пополнение номенклатурного ряда выпускаемой продукции, модернизация серийно выпускаемой продукции.

ул. Газобетонная, 51  
8 (3852) 31-47-45  
azas@inbox.ru  
<http://azas.su/>



## ИП Видмер П.Ю.

Индивидуальный предприниматель Павел Видмер начал свою деятельность в 2015 году в Барнауле производством текстильной домашней одежды для сна и отдыха. Изделия отшиваются из различных материалов: хлопок, вискоза, интерлок, футер. Это удобные, функциональные и красиво сшитые вещи, которые отличаются хорошим качеством. Производственные помещения располагаются в г. Барнауле. Фирменные салоны домашней одежды и белья «ALPALAZONE» находятся в девяти торговых точках: две – в Бийске, одно – в Горно-Алтайске и четыре – в Барнауле. Производимая продукция в швейном цехе реализуется в собственных торговых отделах. Продавцы не просто реализуют изделия, но и, аккумулируя пожелания покупателей, оперативно передают их производству.

В результате модернизации производства приобретена пельтено-пуговичная машина и машина для пришивания резинок. В планах расширить ассортимент продукции за счет выпуска линейки продукции для детей.

Салоны Alpalazone  
ТРЦ АРЕНА, 1-й этаж  
Павловский тракт, 188  
ТРЦ ОГНИ, 1-й этаж  
Антон Петрова 219Б  
ТРЦ Galaxy, 1-й этаж  
Пр-т Строителей, 117  
ТРЦ ЕВРОПА, 1-й этаж  
Павловский тракт, 251В  
<http://www.alpalazone.ru/>



## ООО «Тортест»

Предприятие «Тортест» было основано в 2003 году. Основным видом деятельности является производство кондитерских изделий. Ассортимент был невелик и составлял 15 наименований. Но время не стоит на месте, и на сегодняшний день ассортимент кондитерских изделий составляет более 350 видов. Происходит успешное продвижение продукции на региональном рынке и за пределами Алтайского края – это Республика Алтай, Кемеровская и Новосибирская области.

Также имеет сеть собственных специализированных магазинов. Предприятие предлагает широкий ассортимент кондитерских изделий, таких как торты, пирожные, печенье, рулеты, изделия из слоеного теста, сдоба. Изготавливает торты на заказ. Реализуя политику качества, руководство и коллектив

ставят перед собой следующие задачи: непрерывное развитие кондитерского производства на основе современных технологий; совершенствование качественных характеристик всех видов продукции; постоянное обновление ассортимента; гарантия безопасности и качества кондитерской продукции.

Производство сочетает в себе современные технологии и традиции качества.



ул. Власихинская, 129а  
53-99-65  
oootortest@yandex.ru  
<http://tortest.ru/>



## Предприятия производители

В городе свою деятельность осуществляет около 40 тысяч субъектов малого предпринимательства, которые составляют основу его благосостояния. На малых предприятиях занято около трети трудящихся краевой столицы.

Однако у небольших компаний не всегда достаточно средств на рекламу и пиар, поэтому население нашего города не всегда знает об уникальных предприятиях, производимых качественных товарах и интересных услугах, которые могут предложить барнаульские предприятия. Предлагаем ознакомиться с некоторыми из них.

### FEDOR METALWORK

Компания FEDOR METALWORK – занимается производственной деятельностью по проектированию и изготовлению металлических изделий любого уровня сложности.

Предоставляет всю необходимую документацию (конструкторскую, проектировочную), сопровождающую процесс металлообработки по заказу. Кроме этого занимается производством формообразующих частей матриц прессформы. По желанию заказчика конструкторы предприятия могут написать программу для ЧПУ с алгоритмом механической обработки.

Компания производит следующие виды работ: фрезерные, токарные и шлифовальные. Современное оборудование позволяет выполнить все виды работ на высоком уровне.

Токарная обработка — осуществляется резанием наружных и внутренних поверхностей тел вращения, в том числе цилиндрических и конических, торцевание, отрезание, снятие фасок, обработка галтелей, прорезание канавок, нарезание внутренних и наружных резьб.

Фрезерная обработка – обработка металлов, при котором главным движением является вращение фрезы, а движением подачи является поступательное перемещение обрабатываемой заготовки в продольном, поперечном или вертикальном направлениях.

Шлифовальные работы – обработка металла до приобретения им гладкости с использованием абразивных материалов.

Кулагина, 28, 100 офис; 1 этаж  
8 (3852) 57-33-67  
fedor-metalwork@yandex.ru  
http://fedor-metalwork.ru/



### Агромельмаш

Компания «Агромельмаш» создана в 2000 году. На начальном этапе развития компания оказывала только посреднические услуги. В настоящее время предоставляет широкий спектр выполняемой работы. Изготавливает и продает различное зерноперерабатывающее оборудование и отдельного оборудования, благодаря которому перерабатываются и изготавливаются различные типы продуктов.

Компания осуществляют следующие работы:

- установка оборудования;
- его наладка и запуск;
- обучение работе на оборудовании сотрудников

Кроме этого, выполняют усовершенствование и ремонтные работы оборудования. Технологический процесс доводим до наибольшей производительности.

Южный проезд, 12Б  
+7-913-214-0999; +7-913-214-0111; +7 (3852) 60-22-72  
agromelmash@mail.ru  
agromelmash.ru

Основные виды оборудования:



Кондитерское оборудование



Зерноперерабатывающее оборудование



Техника для производства круп



### АЗС ЭКСПЕРТ



ООО «АЗС Эксперт» занимается производством емкостей для приема, хранения и отпуска нефтепродуктов.

Данная продукция применяется не только для коммерческого использования, в большинстве случаев ее приобретают для собственных нужд и заправляют автотранспорт предприятия. Покупая ГСМ оптом и производя выдачу топлива через собственную АЗС, можно уменьшить затраты на логистику и сэкономить бюджет.

Использование комплектующих ведущих фирм, контроль на этапе производства, проведение приёмсдаточных испытаний обеспечивают высокий уровень качества и надежности оборудования.

Калинина проспект, 67  
+7-962-799-45-54;  
+7-961-239-98-31  
azsexpert@yandex.ru  
www.azsexpert.ru

### АлтайШтакетник

Компания Алтай Штакетник на протяжении многих лет занимается производством и продажей евроштакетника, профлиста, деревянного штакетника, доборных элементов для кровли и фасадов, а также оказывает услуги по монтажу заборов и ограждений.

В сравнении с аналогичными предложениями нашу компанию выделяет наличие собственного производства, профессионализм сотрудников, отлаженный процесс производства, высокая скорость выполнения заказа, качественная продукция, отвечающая всем требованиям.

- Плоский лист;
- Кованые изделия на заказ;
- Листогиб;
- Доборные элементы для кровли и фасадов;
- Деревянный штакетник;
- Профлист.

Предприятие выпускает евроштакетник под собственной торговой маркой Guard Line. Металлический евроштакетник — это хорошая альтернатива забору из профнастила и деревянного штакетника, который значительно превосходит профнастил и деревянный штакетник по качественным и эстетическим свойствам.

Офис и производство нашей компании расположено на территории города Барнаула, Выпускаемая продукция пользуется спросом не только на территории Алтайского края, но и в других регионах нашей страны.



+7 (983) 548-41-85, +7(3852) 690-185  
пр. Космонавтов, 59-в  
altayshtaket@mail.ru  
http://altay-shtaketnik.ru/

## ASSUM

Темпы развития отраслей пищевой промышленности и сферы HoReCa обуславливают растущий спрос на разнообразное оборудование для пищевых производств и предприятий общественного питания. Оценив текущее состояние и перспективы развития рынка, компания ASSUM в 2013 году приняла решение об открытии собственного производства нейтрального оборудования из нержавеющей стали в Алтайском крае.

Производственная площадка оснащена высокопроизводительным парком оборудования от ведущих отечественных и зарубежных поставщиков.

- Продукция компании включает в себя:
- Производственные столы серии Premium и Standart;
- моечные ванны серии Premium и Standart;
- стеллажи;
- настольные, настенные полки, полки-купе;
- специальные столы для пищевых производств и т.д.

Профессионализм сотрудников конструкторского и технологического отделов, понимание потребностей рынка в качественном нейтральном оборудовании позволяют находить и патентовать новые технические решения в сфере производства нейтрального оборудования. В настоящий момент в активе компании два патента: стол и конструктивная особенность опор для столов и стеллажей.

Широкий размерный ряд моделей нейтрального оборудования, выпускаемого компанией ASSUM, позволяет укомплектовать любую кухню предприятий общественного питания и пищевых производств. Благодаря индивидуальному подходу, опыту производственной и конструкторской команды, компания производит оборудование не только стандартных размеров, но и разрабатывает индивидуальные решения.

Строгий контроль качества осуществляется на всех этапах производства, начиная с входящего сырья и заканчивая тщатель-



ной упаковкой изделий для их качественной транспортировки. Продукция компании характеризуется надежностью, прочностью и долговечностью.

Высокое качество продукции быстро оценили по всей территории России и в странах ближнего зарубежья, спрос на продукцию обусловил увеличение производственных мощностей в 2014 году в два раза.

Продукция компании востребована супер- и гипермаркетами, специализированными магазинами и рынками, ресторанами, кафе, барами, столовыми, предприятиями быстрого питания, отелями и санаториями, учебными и дошкольными заведениями, предприятиями пищевой промышленности.

Особое внимание компания уделяет эффективности производства, оптимизации рабочих операций, грамотному построению бизнес-процессов, что дает возможность достичь оптимального соотношения цены и качества выпускаемой продукции.

В стратегических планах компании дальнейшее развитие собственного производства нейтрального и иных видов оборудования из нержавеющей стали, продвижение сервисных услуг компании.

Подписаны контракты на поставки оборудования как в Хабаровский край, так и в Дальневосточный федеральный округ России в целом.

ул. Северо-Западная, 6а,  
8800 700 1200  
info@assum.ru  
<http://www.assum.ru/>



## Мегаспан

Предприятие «Мегаспан» основано в 2006 году. Головной офис и производство компании находится в городе Барнауле. Ассортимент выпускаемой продукции включает в себя пароизоляционные пленки, материалы на основе вспененного полиэтилена, а также материалы для садоводства. Главный акцент предприятие делает на качестве обслуживания клиента, которое постоянно совершенствуется. Доставка продукции осуществляются двумя способами: своим автотранспортом по Сибирскому региону или транспортной компанией в дальние регионы.

Материалы наш клиент получает напрямую от производителя, что гарантирует:

- низкие цены на продукцию
- контроль качества обслуживания клиентов
- решение спорных вопросов
- оперативность поставки.

Предприятие открыто для сотрудничества со всеми регионами России. Компания заинтересована в заключение договорных отношений и предоставление особых условий с партнерами в других регионах желающих стать дистрибьюторами нашей продукции.

Заводской 9-й проезд, 1г к2  
+7 (3852) 33-80-00  
info@megaspan.ru  
megaspan.ru



## АТТРАПЛАСТ

Компания занимается производством детских и семейных аттракционов и изделий из стеклопластика для сферы развлечений. История деятельности компании начинается с 2006 года. Ассортимент выпускаемых аттракционов постоянно пополняется новыми изделиями. Собственное производство изделий из композиционных материалов, конструкторская и дизайнерская база позволяет изготавливать изделия из стеклопластика любой формы, размеров и сложности. Все изделия имеют покрытие, устойчивое к атмосферным осадкам, перепадам температур, ультрафиолетовому излучению. Выпускаемое нами оборудование предназначено для круглогодичного использования во всех климатических зонах. Аттракционы не требуют каких-либо специальных знаний по монтажу. Каждый аттракцион сопровождается эксплуатационной документацией (инструкции по монтажу, эксплуатации, хранению, техническому обслуживанию). Кроме того, предприятие обеспечивает гарантийное и послегарантийное обслуживание аттракционной техники.

Продукцию компании можно встретить в 156 городах России, от Южно-Сахалинска до Калининградской области, в Азербайджане, Казахстане, Южной Осетии и, конечно, на Алтае.

Бриллиантовая, 2а  
+7 (3852) 59-92-20; +7 (3852) 29-90-71  
299071@mail.ru  
www.attraplast.ru



## Велес

Компания "Велес" основана в 2003 году как самостоятельное предприятие производства для пищевого оборудования.

За годы работы разработали более 100 уникальных видов оборудования, а также первые пастеризационные установки в Алтайском крае.

Компания изготавливает следующие виды оборудования:

- молочное;
- пивоваренное;
- фасовочное;
- нестандартное оборудование.

Партнерами предприятия являются «Молочная сказка», «Молвест», АКХ «Ануйское», «SIEMENS FINANCE», «Столица молока», «Плавич» и многие другие.

Предприятие предоставляет следующие услуги:

- Ремонт вакуумных аппаратов
- Поставка комплектующих
- Конструкторские услуги
- Металлообработка
- Автоматизация предприятий

ул.Чкалова, 228  
+7-3852-383-371  
veles-altai@mail.ru  
www.veles-my.ru



## Старк

Компания «Старк» молодое российское динамично развивающееся производственное предприятие, которое занимается выпуском дюбелей «Старк». Ключевые приоритеты производства:

- Высокое качество сырья
- Актуальный ассортимент
- Гибкая ценовая политика

Производственная линия предприятия скомплектована из самого современного оборудования известной марки HAITIAN. Компания осуществляется полный производственный цикл, полностью контролирует все производство дюбелей и поэтому полностью отвечает за их качество. По контролю качества, вы можете в любой момент позвонить по телефону 8-906-945-74-64.

Производственные циклы осуществляемые предприятием:

- Подготовка сырья (сушка, смешивание с добавками)
- Подготовка пресс-форм (при постоянном использовании пресс-форм они изнашиваются и это отражается на качестве изделий. Мы всегда следим за формами и проводим их регулярную профилактику)
- Литьё изделий
- Стыковка отлитого изделия с гвоздём/шурпом (в при изготовлении дюбель-гвоздя)
- Проверка качества изделий
- Фасовка готовой продукции



ул. Бриллиантовая, 2/3  
+7 (3852) 717-797, 8 906 945 7464  
info@rustark.ru  
http://www.rustark.ru/

## Промэксперт

«Пром Эксперт» основан в июле 2011 года. Компания разрабатывает и производит широкий спектр технологического оборудования (агрегатов, установок, линий) для:

- молочной;
- масложировой;
- кондитерской;
- мясной и рыбной;
- хлебопекарной;
- косметической;
- парфюмерной и других отраслей промышленности.

В настоящее время сферами деятельности предприятия являются:

- проектирование производств в различных отраслях народного хозяйства, разработка и изготовление оборудования для различных отраслей промышленности, сдача объектов под ключ.
- Главная цель— это обеспечение российских предприятий самым современным оборудованием европейского стандарта и качества, чтобы их конечная продукция отвечала современным потребностям человека и была конкурентоспособной на любом рынке.
- От предприятий, работающих на потребительский ры-

нок, требуются возможность быстрой переналадки, эффективное производство и конкурентоспособные цены. Материальная база завода

- несколько площадок собственного машиностроительного производства,
- наличие специализированных опытных бригад,
- инструмента и оснастки,
- доступ к большому количеству запасных частей и комплектующих.

Предприятие принимает заказы на изготовление деталей и узлов из нержавеющей и черной стали: резка, гибка, штамповка, сварка, механическая обработка. Заготовки из нержавеющей стали от единичных экземпляров до партий.



ул. Кулагина, 28, оф.335  
+7 (3852) 50-15-76  
prom-expert@inbox.ru  
http://www.promexpert.com.ru/

## Альбион

ООО «Альбион» - производственная компания в г. Барнауле, специализирующаяся на изготовлении упаковочных материалов, пленки, промупаковки и упаковочных материалов с логотипами компании заказчика. Предприятие имеет возможность доставить товар в любой регион России.

Основная цель компании – предложить клиентам современную и качественную упаковочную продукцию. Компания выпускает высококачественные полиэтиленовые пакеты и пленку на современном оборудовании. Производит широкий ассортимент пакетов и пленки разных размеров и расцветок, которые помогут улучшить товарные свойства продукции.

Упаковочная продукция нашей компании отличается высоким качеством, современным дизайном и доступными ценами.

Заводской 9-й проезд, 36  
+7 (3852) 33-73-12; +7 (3852) 33-81-75  
albion-plenka@bk.ru; albion-plenka22@mail.ru  
www.albion22.ru



## Технофорум-Полимер

Предприятие работает на рынке упаковки с 1998 года. Является производителем полимерной упаковки и изделий методом литья под давлением и полиэтиленовых емкостей методом экструзии. Наша продукция используется для упаковки моющих средств и бытовой химии, ядохимикатов, строительного-отделочных материалов, пищевых продуктов.

Одним из направлений работы фирмы является разработка и производство эксклюзивной оригинальной упаковки. По желанию заказчика разрабатываются чертежи, пресс-формы и дизайн. Эксклюзивность поставки такой упаковки гарантируется.

Предприятие специализируется на разработке и производстве оригинальной и сложно-технологичной продукции. Приобретенный опыт и знания обеспечивают ее соответствие международным требованиям.

Помимо основных изделий каталога и эксклюзивных товаров, компания занимается производством прочих изделий из полиэтилена и полипропилена (пробки, пеналы, поилки и т.д.).



Никитина, 111  
+7 (3852) 63-34-89,  
63-33-03  
tforum@yandex.ru  
http://tforum.ru/

## Новый ассортимент продукции от барнаульских производителей

В результате реализации инвестиционных проектов и модернизации производства субъекты предпринимательства осваивают выпуск более 300 новых видов продукции. Предлагаем ознакомиться с некоторыми из них за второе полугодие 2017 года.

### «Nut land»

Компания «Nut Land» разработала и выпустила новинки – ореховые пасты: миндальную, фундук-шоколад и кокосовую манну. При их изготовлении производитель использует только натуральные ингредиенты: орехи, мед, соль. Сегодня общий ассортимент компании состоит из семи наименований.



### НПФ «Алтайский букет»

В научно-производственной фирме «Алтайский букет» приступили к выпуску облепихового чая «GoldenMix» в порционных стик-пакетах. Продукт является абсолютно новой формой чая, созданной на основе ягод облепихи, экстрактов трав и специй.



### ООО «Алтайский пчелоцентр»

Новинка от ООО «Алтайский пчелоцентр» Монофлёрный мед

В данной линейке представлены монофлёрные (с 1 нектароноса (цветка)) мёды, редкие по своим органолептическим и вкусовым качествам не только на территории России, но даже на территории Алтайского края. Данная линейка представляет новую концепцию в продаже мёда.

Стеклянные банки 350 гр. и 200 гр., с вакуумным контролем от вскрытия и стороннего проникновения в продукт.



### ООО «Алфит»



НОВИНКА «КОПОРСКИЙ ЧАЙ»

Компания «Алфит» представляет новинку среди чайных напитков – «Копорский чай». Копорский чай можно заваривать до 7 раз без ущерба его вкусу и полезным свойствам. Он бодрит и успокаивает одновременно. От некрепкого Иван-чая вы почувствуете прилив сил и энергии, а концентрированный напиток способствует скорейшему расслаблению и крепкому сну.

### ООО «Алфит Плюс»

Компания выпустила серию детских безалкогольных бальзамов серии «Цветы жизни», в которую входят:

- 1) Бальзам безалкогольный «АЛФИТБРОНХО»;
- 2) Бальзам безалкогольный «МАЛЫШ-КРЕПЫШ».

Серия "Цветы жизни" способствует укреплению детского организма, нормализует работу иммунной системы, стимулируя защитные функции организма.



### АО «Барнаульский завод АТИ»

На Барнаульском заводе АТИ приступили к выпуску новой продукции.

Открыт участок по изготовлению спирально-навитых прокладок. Они производятся из наполнителя – терморасширенного графита, паронита, фторопласта в сочетании с металлической полосой из нержавеющей стали.

Прокладки применяются в различных фланцевых соединениях трубопроводов, в узлах, где присутствует агрессивная среда, высокое давление. Данный вид прокладок широко используется предприятиями нефтегазового комплекса, горнодобывающими компаниями.



### ООО «Барнаульский пивоваренный завод»

Барнаульский пивоваренный завод обновил линейку безалкогольных коктейлей Good Stripes.

Линейка пополнилась такими новинками, как «Тропический микс» и «Киви экзотик». Коктейли содержат натуральный сок.

#### Ассортимент ТМ «GOOD STRIPES»



«ТРОПИЧЕСКИЙ МИКС» – оригинальный коктейль из апельсина, манго и маракуйи.



«КИВИ ЭКЗОТИК» – бодрящий коктейль из экзотического киви и лимона.

### ООО «Нова»

Линейка декоративных материалов AquaNova Decog пополнилась новыми продуктами: фактурным покрытием "Рельеф", декоративной штукатуркой "Марракеш", декоративным покрытием "Мокрый шелк" и финишным декоративным лакирующим составом. Теперь потребителям Алтайского края доступен широкий выбор вариантов для создания неповторимого интерьера в своей квартире.

Кроме этого завод выпустил линейку герметиков: акриловый, универсальный (белый и прозрачный), а также санитарный герметик (белый и прозрачный).



## ООО «Любава»

Ассортимент продукции компании пополнится пастообразными творожными сырами и ломтевыми творожными сырами. Пастообразные творожные сыры выпускаются в полимерных стаканах по 140 грамм, ломтевые творожные сыры выпускаются в брикетах по 280 грамм и 70 грамм.



## Группа компаний «ТОНАР»

Компания начала серийное производство новых моделей лодок серии "АЛТАЙ".

Новые модели лодок - "АЛТАЙ А320", "АЛТАЙ 320L", "АЛТАЙ 340L" уже появились в продаже. Это облегченная версия лодок серии "АЛТАЙ". Надежная конструкция лодок выполнена из пятислойного армированного ПВХ плотностью 900 г/м2, поэтому лодки относятся к более легким и экономичным.



## ООО «Ротор»

Компания представила две новинки:



Электрическая Коптильня «Ротор»  
Коптильня предназначена для копчения мяса, рыбы и птицы.  
Коптильня выполнена в виде сварного металлического ко-роба со съемной крышкой. В зависимости от исполнения может комплектоваться дополнительной решеткой или дополнительными крюками в крышке.



Блендер «Ротор Алтай» 1 л  
Блендер «Ротор Алтай» – бытовой электромеханический прибор настольного исполнения, предназначенный для измельчения и перемешивания пищевых продуктов. Блендер выпускается в двух исполнениях: вместимостью стакана 1 л и вместимостью стакана 1,5 л.

## ООО «Барнаульский молочный комбинат»

«Барнаульский молочный комбинат» запустил в производство новый творожный продукт «Деревенский» с курагой, новинка представлена массой 450 г.



## ООО «Ренессанс Косметик»

Ренессанс Косметик представил новую линейку продуктов:  
Средство для удаления накипи  
Средство для удаления накипи «FLASHine» эффективно устраняет образовавшуюся накипь на нагревательных элементах чайников.



Кислородный отбеливатель «Персоль»  
Средство предназначено для отбеливания вещей. Придает белью великолепный белый оттенок.



Отбеливатель с эффектом пятновыводителя «Персоль»  
Кислородный отбеливатель эффективно удаляет трудновыводимые пятна от кофе, чая, вина, фруктов и ягод.



Дорожный набор от «Ренессанс Косметик» — отличное решение для комфортного отдыха  
Компания «Ренессанс Косметик» разработала дорожный набор «Дары природы». Компактная косметичка вмещает в себя пять нужных в дороге средств объемом 100 мл: шампунь, бальзам, молочко для тела, гель для душа и ополаскиватель для полости рта.



## ООО «Образ жизни»

«Образ жизни Алтай» представляет вкусную и полезную новинку!  
Живые семена голосеменной тыквы, выращенной в России!  
Семена не подвергались шелушению и бережно высушены при температуре не выше 40, благодаря чему сохранили свой естественный, нежный вкус и способность к прорастанию!



## Они прославляют город

12 барнаульских предприятий стали победителями краевого конкурса  
«ЛУЧШИЙ АЛТАЙСКИЙ ТОВАР».



Лауреат	
Продовольственные товары	
ООО «Алтайхолод»	Мороженое пломбир ванильный в вафлях ТМ «Настоящий»
	Мороженое пломбир ванильный во взбитой шоколадной глазури ТМ «Настоящий»
ООО «Барнаульская водяная компания»	Вода питьевая расфасованная высшей категории качества «Легенда жизни» Детская»
АО «Барнаульский молочный комбинат»	Продукт молочный йогурт фруктовый с компонентами в ассортименте: клубника, земляника; персик, абрикос; груша, банан, злаки; яблоко, злаки.
	Сыр полутвердый «Алтайский», «Советский» с массовой долей жира в сухом веществе 50%
ОАО «Барнаульский пивоваренный завод»	Творожный сырок с массовой долей жира 8% в ассортименте: с ванилином, с изюмом
	Вода искусственно минерализованная «Содовая столовая»
	Напиток безалкогольный газированный «ГРУШЕВЫЙ»
	Напиток безалкогольный газированный «ТРОПИЧЕСКИЙ МИКС» ТМ «Cood Strips» в стеклбутылке 0,5 л
	Напиток безалкогольный «Черный чай со вкусом лимона» негазированный пастеризованный
	Пиво светлое «Барнаульское» пастеризованное фильтрованное в стеклбутылке 0,5 л
	Пиво светлое безалкогольное «Besser (Бэссэр) безалкогольное» пастеризованное фильтрованное в стеклбутылке 0,5 л
	Пиво светлое «Ворсин» пастеризованное фильтрованное в стеклбутылке 0,5 л
	Пиво светлое «ПРИВАЛ» пастеризованное фильтрованное в стеклбутылке 0,5 л
	Пиво светлое пшеничное «ALTENDORF BIER (АЛЬТЕНДОРФ БИР)» нефильтованное неосветленное в стеклбутылке 0,5 л
ООО «Научно-производственное предприятие «Интер-Масло»	Пиво темное «Ворсин» пастеризованное фильтрованное в стеклбутылке 0,5 л
	Масло подсолнечное нерафинированное высшего сорта «Интер» 14. ООО «Ребрихинская продовольственная компания»
	Мука пшеничная хлебопекарная высший сорт
	Мука пшеничная хлебопекарная второй сорт

Промышленные товары для населения	
ООО «Ахтамар»	Набор мягкой мебели «Элизабет»
АО «Алтайский приборостроительный завод «Ротор»	Электросушилка бытовая «Ротор» СШ-002 с пятью прозрачными решетками3. АО «Литком ЛДВ»
	ДКГ-7С дверка каминная герметичная «Светлица»
	Серия поворотных задвижек (ЗВП-1, ЗВП-2, ЗВП-3)
ООО «Ренессанс Косметик»	Порошок стиральный «Универсальный» («Universal») для стирки белья
Услуги для населения	
ЗАО «Гостиница «Турист»	Оказание российским и иностранным гражданам услуг в сфере общественного питания и отдыха
ФГБУ «Федеральный центр травматологии, ортопедии и эндопротезирования» Министерства здравоохранения Российской Федерации (г. Барнаул)	Медицинские услуги
Изделия народных и художественных промыслов	
ООО «Алтайский бочонок»	Деревянная кадошка с резной пчёлкой Дипломант I степени
Продовольственные товары	
ООО «ПТК Гермес»	Продукт мясной колбаса варено-копченая категория В «Кремлевская»

### ЛАУРЕАТЫ МЕЖДУНАРОДНОГО КОНКУРСА «ЛУЧШИЕ ТОВАРЫ И УСЛУГИ – ГЕММА» ПО ИТОГАМ 2016 ГОДА

ООО «Одиссей»  
ООО Сибирский медицинский вертеброневрологический центр «ДОБРОМЕД»

### ЗОЛОТЫЕ БРЕНДЫ АЛТАЯ

ООО «Ахтамар»  
ОАО «Барнаульский пивоваренный завод»  
ООО «Научно-производственное предприятие «Интер-Масло»  
ООО «Ренессанс Косметик»



### ЛУЧШЕЕ ПРОМЫШЛЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ АЛТАЙСКОГО КРАЯ

Оборонно-промышленный комплекс	АО «Барнаултрансмаш»
Металлургическое производство и производство готовых металлических изделий; производство машин и оборудования; производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования; производство транспортных средств и оборудования, прочие производства	ОАО «Холдинговая компания «Барнаульский станкостроительный завод»
Текстильное и швейное производство; производство кожи, изделий из кожи и производство обуви	ООО «Алтайский трикотаж»
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	АО «Барнаульская генерация»

## «Привлечение нового клиента в малом бизнесе»

От бизнес-консультанта Шапкина Александра Викторовича.

Я задам вам вопрос:

«Скажите, **как** именно вы решаете и **сколько** в точности Вы можете потратить денег на привлечение нового клиента?»

Есть 3 главных способа которыми вы увеличиваете, выращиваете свой бизнес.

✓ **Первый.** Вы привлекаете больше клиентов (ниже пойдёт речь именно об этом).

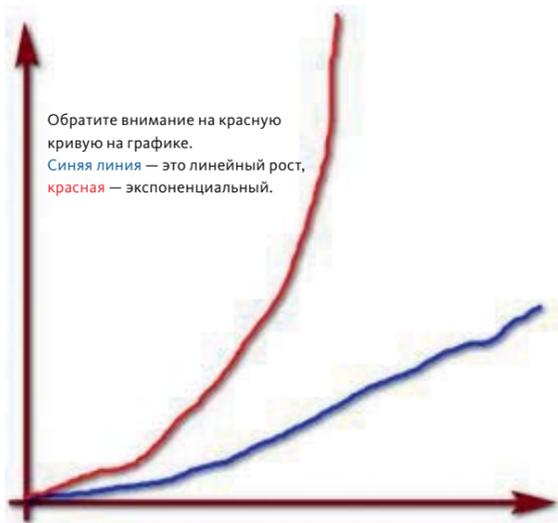
✓ **Второй** способ: вы увеличиваете размер каждой покупки и здесь в ход идут допродажи, пакетирование и другие методы.

✓ **Третий** способ: вы делаете так, чтобы клиенты покупали чаще, совершали больше покупок. Для этого вы используете повторные продажи, кросс-продажи, методы удержания клиентов.

✓ **Четвёртый** способ (не основной), это общее повышение цен. Обратите внимание вот на этот момент. Чем больше у вас клиентов и чем больше прибыли Вы имеете на каждом клиенте, тем дешевле для вас обходится разработка и внедрение какой-то новой услуги или продукта.

Что это для вас означает?

Если вы постоянно расширяете диапазон предлагаемых продуктов и услуг, которые вы продаёте постоянно возрастающему количеству клиентов, то рост вашего бизнеса развивается семимильными шагами.



### Какой рост бизнеса вам нравится больше?

Вернемся к моему вопросу, я спросил вас: «сколько вы готовы потратить на маркетинг, то есть на привлечение новых клиентов?»

Чаще всего я слышу очень смешной ответ: «Ну я просто потрачу часть своих доходов!»

Замечу что это далеко не самый лучший ответ, потому что есть гораздо более доходные, разумные, перспективные и прибыльные варианты вложения денег.

Ваша точка зрения на этот вопрос может быть основана на разных фундаментах. В том числе и от величины вашего рынка, количества потребителей, которых вы способны обслужить, от силы и количества конкурентов и от того, насколько высок темп роста вашего рынка.

Например, если вы работаете на крупном, быстрорастущем

рынке, широком рынке и можете обслуживать большое число потребителей, то ваша цель – привлечь как можно больше новых клиентов в минимальное время и зарабатывать главным образом вы будете на высоко маржинальном товаре/услуге, который выгоднее всего продаётся (back-end).

Если рынок растёт медленно, то у вас будет совершенно иной подход к затратам на привлечение новых клиентов. Здесь вы будете стараться отбить все свои затраты на первой покупке. Но в любом случае вы чётко должны понимать сколько вы готовы потратить на эти цели. И знание этих цифр подскажет вам правильное решение.

Кстати, скорость роста вашего бизнеса зависит от его размера, и чем больше ваша компания, тем быстрее она может расти.

Главное действие для успеха бизнеса – это привлечение новых клиентов. В связи с этим поиск новых клиентов – самое важное для бизнеса занятие.

Фактически, весь бизнес сейчас строится вокруг того, чтобы искать клиентов. Кто умеет это делать, тот может построить успешный бизнес.

Проблема в том, что мы живём в эпоху глобального тотального дефицита клиентов. Сейчас все решают именно клиенты, потому что их меньше, чем товаров и услуг.

Как проводить поиск новых клиентов?

Поиск новых клиентов – работа ювелирная, поэтому проводится исключительно посредством инструментов. Самый распространённый сейчас инструмент – Интернет, где клиентов обычно ищут с помощью связок:

«контекстная реклама – сайт», «SEO – сайт», «социальные сети – сайт». Схемы рабочие, клиентов приводят, однако не являются абсолютными.

Дело в том, что при поиске клиентов самое важное – найти их раньше других. Обычно кто первый нашёл клиента, тот в итоге и продал ему. Интернет не всегда первое место, куда обращаются клиенты. Чаще всего, первое место – это сарафанное радио,

— Я целый год работаю себе в убыток...  
— Ну так закрой дело.  
— А жить я на что буду?

т.е. знакомые клиента. Если они не дали нужные контакты, тогда уже клиент обращается к Интернету.

Зачем нужны новые клиенты? Очевидно – получить больше продаж. А к чему мы стремимся, продавая все больше и больше? Очевидно – увеличить доход от бизнеса.

Но доход или выручка – дело весьма лукавое. Иногда доход есть, а прибыль и не пахнет.

Идём дальше? Каким путём? Дешёвым или дорогим? Всё зависит от того есть ли у вас клиентская база.

Привлечение нового клиента стоит в 7-10 раз дороже, чем удержание старого клиента. И приложив усилия в первую очередь к увеличению потока денег от существующих клиентов, вы получите результат в разы быстрее и дешевле.

И только потом, получив быструю прибыль, стоит приступить к настройке бизнес-машины и разумно привлечь новых клиентов.

Фактически, любой бизнес – это бизнес по генерации клиентов.

Важно, чтобы вы это поняли: если у вас нет потока клиентов,

то ваша работа не имеет смысла. Вы можете производить классный продукт, у вас может быть отличная услуга, но пока у вас не будет потока людей, которым вы будете это продавать, этот бизнес не будет иметь никакого смысла.

Когда-то было достаточно дать объявление и получить некое количество звонков в ваш офис. К сожалению, сейчас можно наблюдать что реклама работает всё хуже и хуже.

Следует заметить, что вам нужно использовать стратегии, которые будут работать «здесь и сейчас», а также и «на длинное плечо».

Развиваться однобоко – всё равно, что растить скелет без мышц. Стратегии, которые работают в моменте (здесь и сейчас), приносят вам средства на эксперименты с вашей системой продаж. На построение сайта, на рекламу, иные услуги. Но также вам нужны стратегии, которые не будут давать дохода сегодня или завтра, но в течение года они дадут либо постоянный поток клиентов, либо увеличение продаж. Без них бизнес расти не будет.

Чем больше стратегий вы используете в своём бизнесе, тем лучше. Единица – это самая плохая цифра в бизнесе. Что бы вы ни имели сегодня, всё это может испариться в одно мгновение.

Типичное бизнес-хобби – это бизнес одного клиента. Нашли одного клиента и стали ему что-то продавать, стали развиваться. Когда клиент уходит – бизнес разваливается. Это одна из причин, по которой рушатся 80% бизнесов.

Слишком много бизнесов продолжают зарабатывать деньги тем же способом, который они нашли во время своего зачатия. Люди не задумываются о риске, связанном с цифрой один, с той хрупкостью единственной модели, зарабатывающей деньги. Я думаю, что если вы посмотрите на свой бизнес, то наверняка сможете увидеть, где есть большой риск.

Любая модель может в один момент развалиться. Вы можете стать мишенью атаки конкурентов... Ключевой человек в вашем бизнесе может легко уйти работать к конкурентам, уехать в другую страну, и что вы будете делать?

В маркетинге существуют три модели привлечения клиентов:

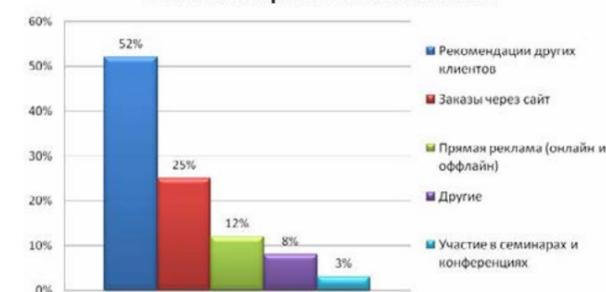
**Первая** – это Кока-Кола и Макдоналдс. Это модели с многомиллионными бюджетами для продвижения массового продукта. Когда устраиваются бренды, создаётся реклама на всех каналах, то есть реклама методом «ковровых бомбардировок».

Одна из задач рекламы Кока-Колы такая: когда человек хочет пить, у него должна быть в поле зрения Кока-Кола.

**Вторая модель** – мега успешные малый и средний бизнес. В основном, это директ-маркетинг, маркетинг прямого отклика с замедленным результатом. Какую бы кампанию вы не запустили, вы сначала проверяете: приносит она прибыль или нет. Если нет – вы меняете стратегию. Практически весь малый и средний бизнес, добившийся успеха, использует именно систему продаж прямого отклика.

Это не зачистка неприятеля, то есть клиента, не «ковровая бомбардировка». Берём снайперскую винтовку, находим клиента и делаем один точный выстрел. Это намного дешевле. На самом деле крупные компании занимаются и первым, и вторым типом маркетинга.

Источники привлечения клиентов



**Третья модель** – это всё остальное. Давайте хоть что-то прокламируем, как это делают все. Это всё равно что бросать грязь в стену, авось к ней что-то и пристанет.

Большинство компаний занимаются этим типом маркетинга. Они не понимают, что они делают.

Третья модель не работает ни на Западе, ни в России. До первой модели у многих «не дотягивают карманы», вторая модель даёт неплохой возврат инвестиций. Если вложил в рекламу доллар – получил два, значит можно вложить пять, десять, а лучше двадцать. Именно к организации второй модели системы продаж необходимо стремиться. Это то, что может привести вас к успеху.

Проблема в том, что у многих предпринимателей не хватает знаний по системам продаж. Они пытаются копировать то, что делают крупные компании, но у них не получается. Потому что они не понимают того, что делают. Простое копирование того, что делает Кока-кола, Макдоналдс или другие, ни к чему не приводит, тем более, если не иметь таких колоссальных бюджетов.

У многих на слуху, но мало кто понимает конкретно, что это такое – маркетинг прямого отклика, и с чем это едят. Давайте разберём этот момент. Это привлечение клиентов, чтобы клиенты «сами» приходили и становились в очередь. Желательно, с деньгами. Желательно, с большими. И сами вас находили, сами пытались у вас что-нибудь купить.

Прямой маркетинг основан на отношении к клиенту как к индивиду, предполагает обратную связь и не использует для коммуникаций информационных посредников.

Иными словами – вы работаете со своей клиентской базой. Вы можете:

- писать продающие тексты,
- делать почтовые рассылки,
- делать email рассылки,
- проводить вебинары, семинары.

Главное требование прямого маркетинга – ваш продающий текст, ваше письмо, ваш посыл клиенту должен быть прямым.

Прямым, конкретным и желательно прямо в лоб. Не вокруг да около, не уводить его в сторону, не пытаться человека в чем-то убедить. Да, да, именно так – не нужно пытаться убеждать людей. Нужно мотивировать и давать им возможность идти в том направлении, в котором вы хотите, чтобы они шли.

И теперь давайте поговорим о рекламе.

Чтобы повысить продажи, люди часто вкладывают все деньги в рекламу. Это правильный способ, но самый дорогой. Вкладывая деньги в рекламу, вы влияете только на один параметр.

Вы должны чётко помнить две цифры из вашего бизнеса.

Первая – сколько денег вы тратите на привлечение одного клиента. Вы можете разместить большое количество рекламы, провести много презентаций, телефонных звонков и получить из этого одного или трёх клиентов. Суммировав все затраты, разделив на количество клиентов за этот период времени, вы получите цифру, сколько вы тратите на привлечение одного клиента.

Вторая важная цифра – это сколько приносит один клиент вам за всё время работы вашего бизнеса. Если тяжело посчитать за всё время, можно посчитать за год. В итоге вы будете знать: вложив 100 Р вы получаете два клиента, каждый клиент приносит по 150 Р. Теперь вы можете решать вопрос – сколько денег потратить на рекламу.

Это те две самые важные цифры в бизнесе, которые бизнесмен должен помнить днём и ночью, которые сильно просветляют. Правильный подход в бизнесе – это не «сколько я могу заработать на клиенте», а «сколько я готов заплатить для того чтобы получить клиента».

Ваш бизнес становится машиной для инвестирования.

## ИСТОРИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА БАРНАУЛА В ЭКСПОНАТАХ

Музей "Мир времени" хранит более 10 000 экспонатов различных временных периодов и стран. Среди них множество загадочных предметов, которыми пользовались наши предки для быта, праздников и бизнеса. Часть из них была представлена на выставке "У истоков предпринимательства" накануне Дня российского предпринимательства в администрации города Барнаула.

В экспозиции можно было увидеть предметы, помогающие предпринимателям в производстве, торговле и сфере услуг более 100 лет назад. Некоторые экспонаты имеют самое непосредственное отношение к барнаульским предпринимателям прошлых веков. Когда такие предметы попадают в музей, сотрудники стремятся из разных источников найти подробную информацию о них.

Наиболее полное расследование было проведено относительно предпринимательской деятельности жительницы Барнаула, прусской подданной Вильгельмины Крюгер. Такой интерес к ее судьбе возник после того, как в 2014 году здание, известное в исторических источниках как «Аптека Крюгер», было приобретено с целью реставрации известным фитотерапевтом, врачом-онкологом, кандидатом медицинских наук, директором Фармацевтического завода "Гален", создателем музея "Мир времени" Корепановым Сергеем Валерьевичем.

Именно сюда, на Пушкина, 64, в будущем переедут все три отделения музея. Пока же идут реставрационные работы и исторические исследования. Изучение архивных документов позволило обнаружить множество новых фактов и отчасти переписать историю.

"Аптека Крюгер" представляет собой яркий образец деревянного зодчества XIX века. Этот дом – один из немногих – уцелел в разрушительном пожаре 1917 года, когда выгорел почти весь Барнаул. Сегодня здание - памятник культуры и архитектуры регионального значения.



Предприниматели Барнаула знакомятся с экспонатами выставки «У истоков предпринимательства».

В некоторых краеведческих изданиях указывалось, что дом построен в 1912 году. Однако в Алтайском государственном краеведческом музее была обнаружена фотография, датированная 1904 годом - "Панихида по адмиралу Макарову", на которой уже присутствует "Аптека Крюгер".



Так выглядела «Аптека Крюгер» более 100 лет назад.



Продолжение расследования позволило выяснить, что здание принадлежало не мужчине Эрнсту Крюгеру, как значилось во многих источниках, а женщине – Вильгельмине Крюгер. Эрнст Крюгер торговал маслом и был просто однофамильцем владелицы единственной на тот период частной аптеки.

Далеко не сразу удалось найти информацию о самой госпоже Крюгер и ее появлении в Барнауле. Наконец, все сложилось: в фондах Государственного архива Томской области обнаружены документы, свидетельствующие, что в 1888 году Макс Крюгер (20-летний сын владельца Томского пивоваренного завода Карла Крюгера) женился на 22-летней Марии Каролине Вильгельмине Германовне Лидке. Найдена также и запись о родителях Вильгельмины: в 1894 году лютеранскую кирху в Томске посещали слесарь Герман Лидке и его жена Мария.

По метрическим книгам лютеранского прихода в Томске прослеживается история радостей и горестей молодой семьи: за первые семь лет брака у Макса и Вильгельмины Крюгер родилось шестеро детей. Выжили только трое из них – Вольдемар (родился в 1888 году), Карл (1890 года рождения) и Ида (1891 год). Дети были еще совсем маленькими, когда в 1896 году скончался их дед Карл Крюгер, а в следующем 1897-м и отец – Макс Крюгер. К тому времени семья Крюгеров уже не владела пивоваренным заводом. Предприятие сначала было сдано в аренду, а затем и продано их соотечественнику - Роберту Крюгеру. Именно он в дальнейшем развил завод до серьезных масштабов. А основатель пивзавода Карл Крюгер последние годы жизни провел в лютеранской общине за пределами России. Не ясно, почему, покидая Томск, он не отдал завод в управление своему сыну...

Как бы то ни было, Вильгельмина Крюгер, оставшись одна с детьми, переехала в Барнаул и проявила здесь немалую предприимчивость: до 1903 года ее аптека была единственной частной аптекой. На открытие аналогичных предприятий власти не давали разрешения, несмотря на многочисленные запросы желающих вести здесь аптечный бизнес!

Удалось узнать любопытные подробности о развитии аптечного дела на территории Барнаула. В 1888 году умер владелица единственной в городе частной аптеки, некто Поляк. Больше года здание пустовало! За право открыть вторую (после Горной) аптеку на территории Барнаула боролись несколько человек, среди них были повивальная бабка, помощники провизоров и сами провизоры. Причем география претендентов охватывала всю Российскую империю – Одесса, Самарканд, Томск, Барнаул, Енисейск и т.д. Однако открытие второй аптеки откладывалось на неопределенный срок из-за ожидания наследников Поляка. Наконец, они нашлись: двум племянницам предстояло рассчитаться по векселям дяди и вступить в права наследования. Но управлять аптекой они не захотели и доверили свое имущество знакомому врачу Герману Кагану, а тот, в свою очередь, пред-

ложил управлять ей брату, провизору из Енисейска – Генриху Кагану.

По информации «Сибирского торгово-промышленного календаря», издававшегося в Томске, в 1895 году в Барнауле действовало две аптеки – ведомственная Горная и частная, под управлением Генриха Кагана (Когана). По архивным сведениям 1898 года частная аптека в Барнауле принадлежала уже Вильгельмине Крюгер.

В какой момент прусская подданная стала совладелицей или единственной владелицей, в этом ли доме находилась аптека раньше, – пока не ясно. Доподлинно известно только, что Генрих Каган был знаком с Крюгерами до его переезда в Барнаул. Все объясняет маленькая приписка на прошении, поданном в Томское губернское управление 12 июля 1890 года: «временное место жительства в городе Томске... дом Крюгера».

Барнаульский период жизни Вильгельмины Крюгер и ее детей также пока полон вопросов и загадок. Архивные документы сохранили информацию об уплате налогов хозяйкой аптеки вплоть до 1914 года. Преемником и новым владельцем аптеки стал провизор госпожи Крюгер – Густав Адальбертович Штротберг. Он так же, как Вильгельмина, прибыл в Барнаул из Томска, где служил провизором клинической аптеки Императорского Томского университета. По вероисповеданию Штротберг был лютеранином и прихожанином той же самой кирхи, что и Крюгеры.

Смена владельцев барнаульской аптеки, несомненно, связана с началом Первой Мировой войны, когда все германские и австрийские подданные подвергались гонениям. В одном из сохранившихся документов 1914 года в списках арендаторов Барнаульского лесничества значилась прусская подданная Вильгельмина Крюгер. Сообщалось также, что она вдова, имеющая двух сыновей, объявленных военнопленными и высланных в Тобольскую губернию.



На сигнатурах 1904 и 1915 года значится «Аптека Крюгер».

Что случилось с Вильгельминой Крюгер и ее детьми? Возможно, это выяснится в ходе дальнейших исследований, поиск продолжается. Но уже сегодня можно с уверенностью сказать, что обнаруженные сведения помогают лучше узнать историю и послужат поводом рассказать о многих аптечных и бытовых экспонатах музея «Мир времени» после того, как он разместится в этом удивительном здании в старой части города Барнаула.

Музей «Мир времени» находится по адресу: г.Барнаул, ул.Матросова, 12. Информацию о проведении экскурсии по музею можно получить по телефону: 77-77-64.

## Взаимодействие науки и бизнеса

В октябре 2017 года администрация города совместно с АлтГУ провела заседание Координационного совета предпринимателей при администрации города по вопросу взаимодействия бизнеса и науки.

Зависимость развития современной экономики от новейших разработок и инновационных решений очень велика. Только те компании, которые осознают этот факт и делают определённые шаги по взаимодействию бизнеса и науки, в перспективе смогут быть успешными и конкурентоспособными.

В настоящее время большое значение в развитии бизнеса имеет объединение науки, образования и предпринимательства. Взаимодействие бизнеса и науки возникает в сфере внедрения инноваций, разработки новых технологий и продукции. Кроме этого, разрешает проблему подготовки необходимых экономике и предприятию специалистов. Подобные взаимодействия дают возможность определить приоритетные направления развития деятельности вузов и реализовать стратегическое развитие предприятия. Объединение науки и бизнеса позволяет работодателям участвовать в формировании и оснащении программы обучения, закладывать в условия специализации свои технологические основы, активно знакомиться с будущими выпускниками, привлекая их для прохождения практики, а также принимать участие в проектах по своей проблематике.

### Алтайский государственный университет – центр пространства создания инноваций в Алтайском крае

Важной задачей АлтГУ как опорного вуза России является осуществление инновационной деятельности посредством трансфера технологий и компетенций в реальный сектор экономики. Развитая инновационная инфраструктура университета позволяет оказывать широкий спектр услуг предприятиям ключевых сфер экономики Алтайского края.



### Для агропромышленного комплекса

Алтайский центр прикладной биотехнологии организован на базе Алтайского государственного университета с участием Института химической биологии и фундаментальной медицины СО РАН. Его целью являются повышение эффективности научных исследований в области биотехнологий, ускорение освоения научных разработок в реальном секторе экономики.

На основе практического опыта и новейших научных разработок центр предлагает всем заинтересованным сотрудничество в следующих сферах:

- Технология выращивания оригинального безвирусного семенного картофеля на многофункциональных гидропонных установках.
- Технология производства оздоровленного посадочного материала плодово-ягодных культур.
- Технология производства посадочного материала декоративных культур.
- Малые гидропонные установки высокой производительности для адаптации растений к посадке в грунт.
- Двухъярусные модульные гидропонные установки «Картофельное поле» для производства семенного материала оздоровленного картофеля.
- Посадочный материал плодово-ягодных (земляника садовая, малина, ежевика, смородина и др.) и декоративных (хризантема, фиалка, примула, лавр и др.) культур.
- Оригинальный безвирусный семенной материал картофеля.

- Консультационные услуги по внедрению биотехнологических методов в систему производства сельскохозяйственных культур.

Одним из ключевых элементов инновационной инфраструктуры АлтГУ является Инжиниринговый центр «Промбиотех».

ИЦ «Промбиотех» оказывает инжиниринговые услуги на различных стадиях научно-исследовательской работы, когда необходимо провести исследования эффективности разрабатываемой технологии или обеспечить внедрение научной разработки в производственный процесс. Такие как:

- Организация промышленных испытаний инновационных биопрепаратов для агросектора. (Научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы).
- Инженерно-консультационные услуги. (Инженерно-исследовательские услуги по разработке технологических процессов).
- Расчетно-аналитические услуги для предприятий АПК и пищевой промышленности.
- Научно-исследовательские услуги. (Инженерно-консультационные услуги по созданию промышленных объектов).

Южно-Сибирский ботанический сад расположен в Ленточном бору в нагорной части г. Барнаула и занимает площадь 50 га. В рамках своих компетенций и научной базы Южно-Сибирский ботанический сад готов оказать бизнес-сообществу следующие услуги:

- Поставка на заказ ограниченных партий посадочного материала любых растений природной флоры Алтая и Саян,
- Семеноводство сортов овощных культур,
- Выращивание на заказ посадочного материала декоративных и лекарственных культур,
- Экспертиза определения видовой принадлежности растительного объекта,
- Экологическая экспертиза наличия/обилия редких и исчезающих видов животных,
- Экспертиза происхождения растительного сырья,
- Генотипирование растений и животных.
- Генетический анализ пищевого, косметического и лекарственного сырья растительного и животного происхождения на соответствие видового состава,
- Микробиологический анализ бактериального загрязнения вод и продуктов питания,
- Качественный и количественный анализ основных БАВ в сырье растительного и животного происхождения,
- Генетическая экспертиза родства животных и их наследственных животных,
- Экспертиза пыльцевого анализа меда и продуктов

пчеловодства на соответствие их географического происхождения,

- Экспертиза пищевого, лекарственного и косметического растительного сырья и продуктов на присутствие генетически модифицированных ингредиентов.

### Для фармацевтической и химической промышленности

НИИ биологической медицины – единственный исследовательский центр на территории Алтайского края, предоставляющий широкий спектр исследовательских и консультационных услуг в сфере медицины, фармации, ветеринарии, биологии и химии для частных лиц и организаций всех форм собственности, заинтересованных в производстве и реализации качественной, безопасной и наукоемкой продукции.

Основной комплекс оказываемых услуг – это поиск, оптимизация и доклиническая (неклиническая) оценка биологической активности субстанций синтетического и природного происхождения, а также веществ, полученных с применением биотехнологических методов (генной инженерии), в качестве компонентов эффективных и безопасных лекарственных средств, предназначенных для применения с целью профилактики и/или лечения заболеваний у человека и животных, а также БАД и косметических средств.

НИИ биомедицины оказывает предприятиям следующие виды услуг:

- идентификация, выделение, очистка и количественное определение веществ и/или их смесей в составе образцов любой сложности,
- исследования по разработке оптимальных композиций вспомогательных веществ и лекарственных форм, прежде всего, предназначенных для применения внутрь (per os) в форме таблеток, являющейся наиболее удобной для приема лекарственного средства и недорогостоящей в контексте оценки общей стоимости разработки конечного продукта,
- анализ полученных лекарственных форм на предмет их соответствия требованиям фармакопейных статей.
- разработка оптимальной лекарственной формы, что является важнейшим условием эффективной доставки активных веществ лекарственного препарата и БАД, сохранения их активности в составе препарата в течение периода хранения и предотвращения воздействия на вещества неблагоприятных факторов окружающей среды и/или факторов (ферментов, pH) внутри организма,
- доклинические исследования in vitro и in vivo.

### Для предприятий промышленной и строительной отрасли

Центр коллективного пользования «Геоэкологический мониторинг» располагает широким спектром современного оборудования и окажет заинтересованным организациям следующие услуги:

- Поиск и локализация подземных коммуникаций (трубопроводов, кабелей, подземных ходов и т.п.), точное местонахождение которых по каким-либо причинам неизвестно.
- Поиск прорывов подземных трубопроводов, предназначенных для транспортировки жидкостей.
- Поиск остатков зданий и сооружений, скрытых под поверхностью земли, без проведения земляных работ.
- Обследование состояния дорожного полотна, поиск трещин в фундаментах и покрытии дна искусственных водоемов.
- Определение уровня грунтовых вод без проведения бурения.

### Для субъектов малого бизнеса

Специалисты Международного института экономики, менеджмента и информационных систем на высоком профессиональном уровне готовы предложить предприятиям целый спектр инжиниринговых услуг.

Сотрудники института успешно наращивают и расширяют объем инжиниринговых услуг. Университет предлагает для бизнес-сообщества следующие услуги:

- Консалтинг и сопровождение операций экспорта-импорта организаций по продвижению товаров и услуг на азиатских рынках.
- Финансовая аналитика, разработка бизнес-планов инвестиционных проектов.
- Маркетинговые исследования.
- Судебно-экономическая экспертиза.
- Проектирование системы экономической безопасности предприятия и систем внутреннего контроля.
- Оценка стоимости предприятия (бизнеса).
- Обоснование тарифов, выявление направлений экономики (на затратах).
- Оптимизация налоговой нагрузки, налоговое планирование.
- Проектирование, разработка, внедрение информационных систем различного уровня сложности. Выполнение проектных работ на любом этапе. Разработка, экспертиза технической документации.
- Проектирование и разработка веб-сайтов предприятий (подразделений) различного уровня сложности.
- Разработка программ мотивации и стимулирования труда, лояльности и вовлеченности персонала; аудит персонала.

Координацию взаимодействия АлтГУ с бизнес-сообществом региона выполняет Центр развития технологического предпринимательства, трансфера технологий и управления интеллектуальной собственностью.

Основными задачами Центра являются:

- Выявление и коммерциализация конкурентоспособных разработок, в том числе, проектов молодежного технологического предпринимательства,
- Организация взаимодействия бизнес-сообщества с научным сообществом вуза с целью совместной работы над инновационными проектами, создания проектных команд для получения средств грантового финансирования инновационных разработок.

Центр предлагает предприятиям комплекс услуг в сфере управления интеллектуальной собственностью и коммерциализации инноваций и результатов интеллектуальной деятельности:

- комплексное сопровождение инновационных проектов и поиск партнеров и источников инвестиций,
- управление интеллектуальной собственностью, включая вопросы капитализации предприятий за счет нематериальных активов,
- оформление документации на объекты интеллектуальной собственности,
- проведение обучающих семинаров-практикумов по различным аспектам бизнеса (по заказу предприятий).

По вопросам взаимодействия с АлтГУ и получения дополнительной информации по предоставляемым услугам просим обращаться к директору Центра развития технологического предпринимательства, трансфера технологий и управления интеллектуальной собственностью Алтайского государственного университета Высоцкой Ольге Анатольевне.

vyssotskaya\_olga@mail.ru,  
+7-913-363-7447, +7 3852 -638-221



## АЛТАЙСКИЙ ГАРАНТИЙНЫЙ ФОНД

На территории Алтайского края некоммерческая организация «Алтайский гарантийный фонд» реализует государственную гарантийную поддержку путем предоставления субъектам малого и среднего предпринимательства поручительств перед финансовыми организациями по кредитам, договорам финансовой аренды (лизингу), банковским гарантиям, договорам займа при нехватке залогового обеспечения.

Фонд учрежден Правительством Алтайского края в лице Управления по развитию предпринимательства и рыночной инфраструктуры в 2007 году. За весь период работы Алтайским гарантийным фондом поддержано более 600 предпринимательских проектов, под поручительства фонда на общую сумму 1,8 млрд. рублей субъектами малого и среднего предпринимательства привлечено кредитов на сумму свыше 5 млрд. рублей.

Схема работы выстроена максимально удобно для предпринимателя – чтобы получить поддержку фонда при оформлении заявки на получение финансовых ресурсов, предприятию достаточно обратиться в финансовую организацию, являющуюся партнером фонда. Все необходимые документы для подачи заявки на поручительство оформляются финансовой организацией, в которую обратился предприниматель, и передаются в фонд для принятия решения. Если сумма поручительства не превышает 5 млн. рублей, решение будет принято в течение 3 рабочих дней, для заявок с суммой поручительства от 5 до 25 млн. рублей срок рассмотрения составляет до 5 рабочих дней.

Схема взаимодействия при обращении за поручительством Фонда:



### Программы предоставления поручительств некоммерческой организации «Алтайский гарантийный фонд»

	Приоритет	Стандарт	Партнер	Гарантия	Лизинг
Назначение поручительства Фонда	Обеспечение исполнения части обязательств заемщиков по договорам с финансовыми организациями		Поручительство по совместным сделкам с АО «Корпорация МСП» или АО «МСП Банк» в рамках Программы 6,5/ в рамках продукта «Согарантия»	По договорам предоставления банковских гарантий	Обеспечение исполнения части обязательств заемщиков по договорам лизинга
Направление деятельности заемщика	- обрабатывающие производства; - строительство; - сельское хозяйство; - здравоохранение; - туристические услуги и др., - научно-техническая и инновационная деятельность; - IT-технологии и связь; - СПК; - обработка и утилизация отходов	Виды деятельности, не включенные в программу «Приоритет»	- виды деятельности, определенные Программой 6,5; - в рамках продукта «Согарантия» - без ограничений	Без ограничений	Виды деятельности, определенные программой «Приоритет»
Срок действия поручительства	Инвестиционные цели - до 7 лет; Оборотные цели - до 3 лет			до 5 лет	до 3 лет
Лимит суммы поручительства	до 25 000 000 рублей				
Размер поручительства, % от суммы обязательств	Инвестиционные цели - до 70% Оборотные цели - до 50%	до 50 %	до 70%	до 50%	до 70%
Вознаграждение за предоставление поручительства	Единовременный платеж, % от суммы поручительства, за фактический срок пользования (в днях)				
	0,5% годовых	1,0% годовых	- по Программе 6,5 0,5% годовых; - по «Согарантии» 0,75% годовых	0,75 % годовых	0,5% годовых

С целью упрощения доступа предпринимателей к финансовым ресурсам на сайте фонда работает специальный сервис, который позволяет подать on-line заявку на кредит любого из банков-партнеров фонда, в том числе и под поручительство Алтайского гарантийного фонда.

За первое полугодие 2017 года фондом поддержано 36 проектов на общую сумму 202,2 млн. рублей, что позволило алтайским предпринимателям привлечь в бизнес более 508 млн. рублей. В том числе совместно с МСП-Банком фонд поддержал 3 крупных проекта в режиме продукта «Согарантия». Общая сумма кредитования по этим сделкам составила 220 млн. рублей, с привлечением поручительств фонда на сумму 75 млн. рублей и банковских гарантий МСП-Банка суммарно в размере 50 млн. рублей.



[www.altfond.ru/agf](http://www.altfond.ru/agf)  
ул. Крупной, 101  
Тел./факс (3852) 62-69-89,  
62-70-12  
E-mail: [info@altfond.ru](mailto:info@altfond.ru)



## АЛТАЙСКИЙ ФОНД МИКРОЗАЙМОВ

НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ МИКРОКРЕДИТНАЯ КОМПАНИЯ

Алтайский фонд микрозаймов создан Администрацией Алтайского края с целью поддержки субъектов малого предпринимательства (СМП) путем выдачи заемных средств на выгодных условиях. Микрозаймы предоставляются на цели, связанные с развитием бизнеса.

Основные задачи фонда:

1. Содействие росту доступности заемных ресурсов для микро и малого бизнеса;
2. Стимулирование процесса создания новых (обеспечение самозанятости населения) и развития уже созданных предприятий сферы микро и малого бизнеса;
3. Создание новых рабочих мест;
4. Поддержка реализуемых малыми предприятиями инвестиционных проектов за счет возможности пополнения оборотными средствами.

Основные требования к СМП, претендующим на получение микрозайма от Фонда:

1. Соответствует критериям субъекта микро или малого предпринимательства, определенным Федеральным законом от 24.07.2007 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»;
2. Регистрация на территории Алтайского края в качестве СМП или индивидуального предпринимателя;
3. Отсутствие просроченной задолженности по налоговым и иным обязательным платежам (в том числе по пени, штрафам, иным предусмотренным законодательством РФ санкциям) в бюджеты и внебюджетные фонды;
4. В отношении потенциального Заемщика в течение двух лет (либо меньшего срока в зависимости от срока хозяйственной деятельности), предшествующих дате обращения за получением микрозайма Фонда, не применялись процедуры несостоятельности (банкротства);
5. Отсутствие у СМП на дату обращения за получением микрозайма и за шесть месяцев, предшествующих дате обращения в Фонд, просроченных обязательств по кредитным договорам, договорам займа.

### Параметры продукта «Микрозайм»

Размер займа в российских рублях*	Максимальный размер микрозайма не должен превышать максимальный размер, установленный Федеральным законом №151-ФЗ.
Срок займа (месяцев)	Займы на пополнение оборотных средств выдаются на срок до 18 месяцев, займы на инвестиционные цели выдаются на срок до 36 месяцев.
Процентная ставка по займу	- по займам, предоставляемым на срок до 12 месяцев (включительно) - на уровне ключевой ставки Банка России**, установленной на начало календарного года минус 1,5% процентных пункта; - по займам, предоставляемым на срок свыше 12 месяцев - на уровне ключевой ставки Банка России, установленной на начало календарного года. Программа с льготной процентной ставкой 5% годовых. Направление деятельности: - развитие промышленности; - развитие сельскохозяйственной и потребительской кооперации; - развитие предприятий-экспортеров; - стимулирование приобретения тракторов, а также посевных комплексов, произведенных (собранных) в Алтайском крае; - стимулирование переработки молока и мяса в Алтайском крае; - «Онлайн-кассы».
Цель займа	- Пополнение оборотных средств, - Малые инвестиции (покупка автотранспорта, оборудования, ремонт помещения и т.п.)
Залоговое обеспечение***	До 500 000 рублей - возможно частичное обеспечение залоговым имуществом. Свыше 500 000 рублей - не менее чем 100% обеспечение ликвидным залоговым имуществом.
Поручительство	Для обеспечения микрозаймов принимается поручительство физических и юридических лиц. Микрозайм любого размера должен быть обеспечен поручительством в размере не менее суммы выдаваемого займа.
Дисконтный платеж	- 1,5% от суммы займа на срок до 12 месяцев; - 0% на срок свыше 12 месяцев. (для СМП, пострадавших в ЧС, дисконтный платеж не взимается)
Отчет о целевом использовании займа	В течение 3-х месяцев.
Погашение основного долга и уплата процентов по займу	Уплата процентов по займу ежемесячно, погашение основного долга индивидуально с каждым заемщиком, исходя из финансового состояния, планируемых расходов и доходов и иных показателей деятельности Заемщиков.
Комиссия за досрочное погашение займа	НЕТ

\*на 01.07.2017 максимальная сумма микрозайма составляет 3 000 000 рублей.

\*\*ключевая ставка Банка России, установленная на начало 2017 года, составляла 10% годовых

\*\*уровень обеспеченности микрозайма залогом, вне зависимости от суммы займа, определяется решением Экспертной комиссии Фонда в зависимости от надежности и финансовой устойчивости предприятия, но не менее 50% от суммы займа. Для обеспечения исполнения обязательств по микрозаймам суммой свыше 100 тысяч рублей устанавливаются требования к залоговому движимому и недвижимому имуществу.

На территории края в 2011-2012 годах открыты и действуют представительства Фонда в городах Алейск, Рубцовск, Камень-на-Оби, Заринск, Славгород, Бийск и районных центрах края – Мамонтово, Благовещенка, Целинное, Поспелиха, Смоленское, Гальштадт, Угловское. Работу с предпринимателем по оформлению займа, выезды на оценку бизнеса, осмотр залогов, регистрацию договоров в государственных органах осуществляет представитель Фонда в районе.

С начала деятельности до 01.12.2017 г. Фондом уже выдано 3 978 займов на общую сумму 2 370,8 млн. руб. В том числе в 2017 году (за 11 мес.) – 312 займов на сумму порядка 437 млн. руб. На предприятиях, получивших поддержку Фонда в 2017, году было создано и сохранено порядка 1470 рабочих мест. Из заемных средств предприятиями на инвестиции в 2017 году (11 мес.) было направлено 100 займов на сумму 148 млн. руб.



[www.altfond.ru/afm](http://www.altfond.ru/afm)  
ул. Мало-Тобольская, 19  
Тел.: (3852) 538-070  
E-mail: [afm@altfond.ru](mailto:afm@altfond.ru)

## Пособие для инвесторов

Для повышения эффективности инвестиционной деятельности на территории Барнаула в администрации города создан отдел инвестиционной и проектной деятельности, который сопровождает инвестиционные проекты субъектов предпринимательства, помогает инвесторам в подборе и приобретении инвестиционных площадок, оформлении необходимой градостроительной документации, ускорении согласовательных процедур в органах местного самоуправления в рамках действующего законодательства. Дополнительную информацию можно получить по адресу: ул. Гоголя, 48, каб. 328 у начальника отдела - Финенко Ильи Михайловича, тел. 370-430.

### Предоставление земельного участка путем проведения аукциона в границах населенных пунктов, в случае если земельный участок не сформирован и не учтен в государственном кадастре недвижимости

**Заявитель:** юридическое или физическое лицо

**Организатор аукциона:** По земельному участку, принадлежащему краю, Министерство имущественных отношений Алтайского края (далее – Министерство) находится по адресу: ул. Чкалова, 64, тел. 369-168, сайт [www.altairregion-im.ru](http://www.altairregion-im.ru). По земельному участку, принадлежащему администрации города, комитет по земельным ресурсам и землеустройству города Барнаула (далее – Комитет) находится по адресу: ул. Короленко, 65, тел. 37-14-64, 37-14-51, сайт [barnaul-zem.ru](http://barnaul-zem.ru)

#### Этапы проведения процедуры:

**Шаг 1.** Обращение лица, заинтересованного в предоставлении земельного участка.

Осуществляется по инициативе заинтересованного лица (заявителя) при подаче соответствующего обращения в Министерство или Комитет.

Перечень прилагаемых документов:

- копия документа, удостоверяющего личность заявителя (для физического лица);
- копия документа, удостоверяющего права (полномочия) уполномоченного представителя заявителя, если с заявлением обращается уполномоченный представитель заявителя (заявителей).

**Шаг 2.** Проверка о возможности земельного использования Орган исполнительной власти или орган местного самоуправления проводит работу:

- по оформлению запросов в ведомственные организации о возможности использования земельного участка, получения технических условий подключения (технологического присоединения) объектов к сетям инженерно-технического обеспечения;
- по заключению контракта на выполнение кадастровых работ в целях образования земельного участка;
- по принятию решения о проведении аукциона.

**Шаг 3.** Информирование о проведении аукциона Орган исполнительной власти или орган местного самоуправления или специализированная организация публикует информационное сообщение о проведении аукциона, месте и времени начала проведения аукциона на сайтах:

- [www.torgi.gov.ru](http://www.torgi.gov.ru)
- [www.barnaul.org](http://www.barnaul.org)
- [www.altairregion-im.ru](http://www.altairregion-im.ru)

**Шаг 4.** Прием заявок в Министерство или в Комитет Заявки от заинтересованных лиц принимаются в течение 30 календарных дней по установленной форме в извещении о проведении аукциона.

Заявка на участие в аукционе содержит следующие сведения и документы о заявителе:

- копии документов, удостоверяющих личность заявителя (для физического лица);
- надлежащим образом заверенный перевод на русский язык о государственной регистрации юридического лица в соответствии с законодательством иностранного

государства в случае, если заявителем является иностранное юридическое лицо;

- документы, подтверждающие внесение задатка;
- реквизиты кредитной организации, реквизиты счета заинтересованного лица для возврата задатка.

**Шаг 5.** Рассмотрение конкурсной комиссией предоставленных документов и принятие решения о допуске либо отказе в допуске заявителя для участия в аукционе.

Победителем признается тот заявитель, который предложит максимальную цену.

**Шаг 6.** Заключение договора аренды (купли-продажи) земельного имущества.

С победителем аукциона либо с лицом, с которым возможно заключение соответствующего договора в случае признания торгов несостоявшимся, организатор аукциона заключает договор аренды (купли-продажи) в течение 40 календарных дней.

### Предоставление земельного участка путем проведения аукциона в границах населенных пунктов, в случае если земельный участок сформирован и учтен в государственном кадастре недвижимости

**Заявитель:** юридическое или физическое лицо

**Организатор торгов:** По земельному участку, принадлежащему краю, Министерство имущественных отношений Алтайского края (далее – Министерство) находится по адресу: ул. Чкалова, 64, тел. 369-168, сайт [www.altairregion-im.ru](http://www.altairregion-im.ru). По земельному участку, принадлежащему администрации города, комитет по земельным ресурсам и землеустройству города Барнаула (далее – Комитет) находится по адресу: ул. Короленко, 65, тел. 37-14-64, 37-14-51, сайт [barnaul-zem.ru](http://barnaul-zem.ru)

#### Этапы проведения процедуры:

**Шаг 1.** Обращение лица, заинтересованного в предоставлении земельного участка, прошедшего кадастровый учет, в уполномоченный орган с заявлением о проведении аукциона с указанием кадастрового номера и цели использования земельного участка.

Перечень прилагаемых документов:

- копия документа, удостоверяющего личность заявителя (для физического лица);
- копия документа, удостоверяющего права (полномочия) уполномоченного представителя заявителя, если с заявлением обращается уполномоченный представитель заявителя (заявителей).

**Шаг 2.** Проверка о возможности технического подключения объектов к сетям

Орган исполнительной власти или орган местного самоуправления проводит работу:

- по получению технических условий подключения (технологического присоединения) объектов к сетям инженерно-технического обеспечения;
- по принятию решения о проведении аукциона.

**Шаг 3.** Информирование о проведении аукциона Орган исполнительной власти или орган местного самоуправления или специализированная организация публикует информационное сообщение о проведении аукциона, месте и времени начала проведения аукциона на сайтах:

- [www.torgi.gov.ru](http://www.torgi.gov.ru)
- [www.barnaul.org](http://www.barnaul.org)
- [www.altairregion-im.ru](http://www.altairregion-im.ru)

**Шаг 4.** Прием заявок.

Заявки от заинтересованных лиц принимаются в течение 30 календарных дней.

Заявка на участие в аукционе содержит следующие сведения и документы о заявителе:

- копии документов, удостоверяющих личность заявителя (для физического лица);
- надлежащим образом заверенный перевод на русский язык о государственной регистрации юридического лица в соответствии с законодательством иностранного государства в случае, если заявителем является иностранное юридическое лицо;
- документы, подтверждающие внесение задатка;
- реквизиты кредитной организации, реквизиты счета заинтересованного лица для возврата задатка.

**Шаг 5.** Рассмотрение конкурсной комиссией предоставленных документов и принятие решения о допуске либо отказе в допуске заявителя для участия в аукционе.

Победителем признается тот заявитель, который предложит максимальную цену.

**Шаг 6.** Заключение договора аренды (купли-продажи) земельного имущества.

С победителем аукциона либо с лицом, с которым возможно заключение соответствующего договора в случае признания торгов несостоявшимся организатор аукциона заключает договор аренды (купли-продажи) в течение 40 календарных дней.

### Предоставление земельного участка путем проведения аукциона не в границах населенных пунктов

**Шаг 1.** Подготовка схемы расположения земельного участка Заявитель подготавливает схему расположения земельного участка, если земельный участок предстоит образовать и еще не утверждён проект межевания.

**Шаг 2.** Обращение лица, заинтересованного в предоставлении земельного участка, в уполномоченный орган с заявлением об утверждении схемы расположения земельного участка, если земельный участок предстоит образовать и не утверждён проект межевания территории, в границах которой предусмотрено образование земельного участка, с указанием цели использования земельного участка.

Осуществляется по инициативе заинтересованного лица (заявителя) при подаче соответствующего обращения в Министерство или Комитет Перечень прилагаемых документов:

- копия документа, удостоверяющего личность заявителя (для физического лица);
- копия документа, удостоверяющего права (полномочия) уполномоченного представителя заявителя, если с заявлением обращается уполномоченный представитель заявителя (заявителей).

**Шаг 3.** Утверждение схемы расположения земельного участка Орган исполнительной власти или орган местного самоуправления проводит работу по утверждению схемы расположения земельного участка.

**Шаг 4.** Проведение кадастровых работ

Заинтересованное в предоставлении земельного участка лицо, кадастровый инженер выполняют кадастровые работы в целях образования земельного участка.

**Шаг 5.** Осуществление государственного кадастрового учета Филиал ФГБУ «Федеральная кадастровая палата Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии» по Алтайскому краю, орган исполнительной власти

или орган местного самоуправления осуществляют процедуру государственного учета земельного участка.

**Шаг 6.** Обращение лица, заинтересованного в предоставлении земельного участка, прошедшего кадастровый учет, физического или юридического лица в уполномоченный орган с заявлением о проведении аукциона с указанием кадастрового номера и цели использования земельного участка

Осуществляется по инициативе заинтересованного лица (заявителя) при подаче соответствующего обращения.

Перечень прилагаемых документов:

- копия документа, удостоверяющего личность заявителя (для физического лица);
- копия документа, удостоверяющего права (полномочия) уполномоченного представителя заявителя, если с заявлением обращается уполномоченный представитель заявителя (заявителей).

**Шаг 7.** Проверка возможности технического подключения объектов к сетям

Орган исполнительной власти или орган местного самоуправления проводит работу:

- по получению технических условий подключения (технологического присоединения) объектов к сетям инженерно-технического обеспечения;
- по принятию решения о проведении аукциона

**Шаг 8.** Информирование о проведении аукциона

Орган исполнительной власти или орган местного самоуправления или специализированная организация публикует информационное сообщение о проведении аукциона, месте и времени начала проведения аукциона на сайтах:

- [www.torgi.gov.ru](http://www.torgi.gov.ru)
- [www.barnaul.org](http://www.barnaul.org)
- [www.altairregion-im.ru](http://www.altairregion-im.ru)

**Шаг 9.** Прием заявок.

Заявки от заинтересованных лиц принимаются в течение 30 календарных дней.

Заявка на участие в аукционе содержит следующие сведения и документы о заявителе:

- копии документов, удостоверяющих личность заявителя (для физического лица);
- надлежащим образом заверенный перевод на русский язык о государственной регистрации юридического лица в соответствии с законодательством иностранного государства в случае, если заявителем является иностранное юридическое лицо;
- документы, подтверждающие внесение задатка;
- реквизиты кредитной организации, реквизиты счета заинтересованного лица для возврата задатка.

**Шаг 10.** Рассмотрение конкурсной комиссией предоставленных документов и принятие решения о допуске либо отказе в допуске заявителя для участия в аукционе.

Победителем признается тот заявитель, который предложит максимальную цену.

**Шаг 11.** Заключение договора аренды (купли-продажи) земельного имущества.

С победителем аукциона либо с лицом, с которым возможно заключение соответствующего договора в случае признания торгов несостоявшимся организатор аукциона заключает договор аренды (купли-продажи) в течение 40 календарных дней.

## Свободные производственные площади в городе

Адрес	Название	Площадь, м²	Доп. информация (наличие телефонов, подъездных путей, коммуникаций)	Контакты
<b>ООО «Барнаульский завод «Кристалл»</b>				
ул. Малахова, 177е	Часть производственного корпуса 680 кв.м., земельный участок 1000 кв.м. (в т.ч. под зданием 460 кв.м.)	680	2х этажная вставка, высота этажей 3-4 м., необходима реконструкция, все коммуникации, запас мощности 200 квт, телефон, охрана, остановки общественного транспорта	Потапахина А.Ю. 8-923-169-1925 Приемная 504-202
ул. Малахова, 177е	Часть производственного корпуса до 500 кв.м., возможен земельный участок 500 кв.м.	500	Ремонтно-инструментальный участок, 1 этаж, площадь до 300 м.кв., высота помещений 3-6м, набор универсального металлообрабатывающего оборудования, все коммуникации, запас мощности 200 квт, телефон, интернет, столовая, охрана, остановки общественного транспорта	Потапахина А.Ю. 8-923-169-1925 Приемная 504-202
ул. Малахова, 177е	Часть административного лабораторного корпуса	520	Помещения магазина, ювелирной мастерской на 1 этаже, высота помещений 3 м, телефон, охрана, остановки общественного транспорта	Потапахина А.Ю. 8-923-169-1925 Приемная 504-202
<b>ОАО «Барнаултрансаш»</b>				
ул. Калинина, 28	Производственные: Главный корпус Здание испытательной станции Здание центральной заводской лаборатории ЦЛЦ	35487 20056,1 5433,5 73141,5	-	39-80-88
ул. Калинина, 28	Офисные: Заводоуправление Поликлиника Корпус топливной аппаратуры Здание испытательной станции Бытовые помещения ГСМ	4551,8 1414,9 2230,2 4656,9 94,9	-	39-80-88
ул. Калинина, 28	Складские: Склад цв. металла Склад ОКСа Склад осободорогостоящих комплек- тующих	803,4 1184,4 1770,6	-	39-80-88
<b>ОАО «Барнаульское специальное конструкторское бюро «Восток»</b>				
ул. Пушкина, 80	Складские	78,8	Неотапливаемые	50-36-16
ул. Пушкина, 80	Гараж	118,5	Неотапливаемые	50-36-16
<b>ООО «Железобетонные изделия Сибири»</b>				
ул. 9-ый Заводский проезд, 40	Офисные	81,3	Аренда 246 руб. за кв.м.	33-63-07 20-25-91
ул. 9-ый Заводский проезд, 40	Офисные	24,1 22,8 6,3 21 33,4 23 22,7	Аренда 200 руб. за кв.м	33-63-07 20-25-91
ул. 9-ый Заводский проезд, 40	Производственное помещение	533,1	Аренда 131 руб. за кв.м	33-63-07 20-25-91
ул. 9-ый Заводский проезд, 40	Складское помеще- ние	650	Аренда 112 руб. за кв.м	33-63-07 20-25-91
ул. 9-ый Заводский проезд, 40	Гараж	65,6 37,1	Аренда 152,4 руб. за кв.м. 161 руб. за кв.м	33-63-07 20-25-91
<b>ООО «Завод Механических прессов»</b>				
ул. Калинина, 57	Офисные помещения	1500 205 36	Телефон, интернет, ремонт, кондиционер. В здании круглосуточная охрана	77-42-77
ул.Калинина, 57	Производственные помещения	900 500 800 (2,3,4- этаж)	Подъездные ж/д пути, кранбалки, большие въездные ворота	77-42-77
ул.Калинина, 57	Складские	1000 230	Подъездные ж/д пути, кранбалки, большие въездные ворота	77-42-77
<b>ОАО ПО «Алтайский шинный комбинат»</b>				
пр-т Космонавтов, 12	Офисные помещения - аренда	от 10 до 70	Телефон, интернет, подъездные пути	8-963-570-14-64 Николай
9-Заводской проезд, 7Г	Офисно-складской Комплекс -продажа	2300	Холодный склад -1700 кв.м., офисная часть-600 кв.м.- э\э, вода, интернет, телефон, хороший ремонт	8-963-570-14-64 Николай
пр-т Космонавтов, 12	Производственные помещения - аренда	от 100	Теплый склад на красной линии пр. Космонавтов, э\э, вода, интернет, телефон, удобная инфраструктура	8-963-570-14-64 Николай

Адрес	Название	Площадь, м²	Доп. информация (наличие телефонов, подъездных путей, коммуникаций)	Контакты
<b>ООО «РТИ Барнаул»</b>				
пр-т Космонавтов, 10/15	Производственные помещения: свободные на реконструкции	3420 12600	-	33-53-91
пр-т Космонавтов, 10/15	Складские помещения	972	-	33-53-91
<b>ООО ХК «Барнаульский станкостроительный завод»</b>				
ул. Кулагина, 28	Производственные помещения	300	Отопление, водоснабжение, канализация	Анатолий Григорьевич Рудьковский 8-903-995-76-46
ул. Кулагина, 28	Офисные помещения	300	Телефон, интернет, кафе на 1 этаже	
<b>ОАО «Барнаульский вагоноремонтный завод»</b>				
ул. Водопроводная, 122	Складские помещения: здание овощехранилища №1	366,2	Подъездные пути	Артем Александрович Дубро 296-496
ул. Водопроводная, 122	здание овощехранилища №2	494,8	Телефон, подъездные пути, коммуникации, грузоподъемное оборудование	
ул. Водопроводная, 122	Производственные: -здание кислородной станции -здание наполнительной кислородной станции	410,5 276	Телефон, коммуникации	
ул. Водопроводная, 122	Офисные: -кабинет -кабинет	25,9 14	Подъездные пути, грузоподъемное оборудование	
ул. Водопроводная, 122	Складские: -металлический холодный склад	502,2		
<b>ОАО «Алтайский моторный завод»</b>				
пр-кт Космонавтов, 8	1.Производственный цех (законсервировано) в отдельном стоящем здании с галереей к 2.административно-бытовому корпусу 3.адм.-быт. корпус №4 4. адм.-быт. корпус №5	45000 24000 8,5 тыс. 5,3 тыс.	Кран-балки ничего ничего ничего	Фролов Владимир Николаевич 89039479640
<b>ООО «Железобетонные изделия Сибири»</b>				
9-й Заводской проезд, 40	Офисное	21,0	2-й этаж, тепло свет вода	Черепанов В.А. приемная 202-591
	Офисное	33,4	2-й этаж, тепло свет вода	
	Офисное	24,2	2-й этаж, тепло свет вода	
	Офисное	22,8	2-й этаж, тепло свет вода	
	Офисное	3,2	2-й этаж, тепло свет вода	
	Офисное	12,2	2-й этаж, тепло свет вода	
	Офисное	6,6	3-й этаж, тепло свет вода	
	Офисное	6,6	3-й этаж, тепло свет вода	
	Офисное	24,1	3-й этаж, тепло свет вода	
	Офисное	23,0	3-й этаж, тепло свет вода	
	Офисное	22,7	3-й этаж, тепло свет вода	
	Складское	361,0	не отапливаемое, свет, электричество	
	Складское	23,5	не отапливаемое, свет, электричество	
	Складское	25,5	не отапливаемое, свет, электричество	
	Складское	24,0	не отапливаемое, свет, электричество	
	Складское	10,4	тепло, вода, электричество, свет	
	Складское	11,6	тепло, вода, электричество, свет	
	Складское/гаражное	145,3	тепло, электричество, свет	
	Складское/гаражное	37,1	тепло, электричество, свет	
	Складское/гаражное	33,3	тепло, электричество, свет	

## Перечень свободных нежилых помещений муниципальной собственности, предназначенных для сдачи в аренду на 01.12.2017

### ИНФОРМАЦИЯ

Комитет предоставляет муниципальную услугу: «Предоставление информации об объектах недвижимого имущества, находящихся в муниципальной собственности и предназначенных для сдачи в аренду».

Основанием для начала предоставления муниципальной услуги является направление заявителем запроса (заявления) о предоставлении муниципальной услуги в письменной форме, на личном приеме, либо в электронной форме через:

Единый портал государственных и муниципальных услуг: [www.gosuslugi.ru](http://www.gosuslugi.ru), [epgu.gosuslugi.ru](http://epgu.gosuslugi.ru);

- АИС «Электронный Барнаул»: [portal.barnaul.org](http://portal.barnaul.org);
- электронный адрес Комитета: [http://www.info@kums.barnaul-adm.ru](mailto:info@kums.barnaul-adm.ru);
- МФЦ: [mfc@mfc22.ru](mailto:mfc@mfc22.ru).

#### Осмотр свободных помещений — Хохлов Владимир Михайлович т. 370-398

№ п/п	Адрес	Этаж, подвал	Общая площадь, кв.м.	В том числе места общего пользования, кв.м.	Арендная плата за 1 кв.метр без учета вида деятельности, руб.	Примечание	
<b>Октябрьский район КУМС - Кузьмина Татьяна Анатольевна т.370-498</b>							
1	ул.П.Сухова, 40А	1 этаж лит.Д	37,4	0,0	177,9		
		3 этаж лит. А1	29,3	9,8	177,9		
	пр-кт Калинина, 5	1 этаж (гараж, склад) лит.ЖЖ1	37,0	0,0	177,9		
2		подвал	349,9	0,0	118,6	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
3	пр-кт Калинина, 14	1 этаж	12,1	0,0	237,3	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
4		подвал	336,1	0,0	118,6	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
5	ул.Парижской Коммуны, 50а	подвал	67,2	0,0	118,6	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
		2 этаж	41,7	14,6	142,4		
	пр-кт Ленина, 78	2 этаж	82,1	28,9	142,4		
6		подвал	54,5	0,0	237,3	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
7	ул.Сизова, 26	1 этаж	13,8	3,9	189,8	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
		1 этаж	11,6	3,3	189,8	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
		1 этаж	58,8	16,6	189,8	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
		1 этаж	14,8	4,2	189,8	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
		1 этаж	65,9	12,4	189,8	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
		1 этаж	13,9	3,9	189,8	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
		1 этаж	12,7	3,5	189,8		
		1 этаж	10,7	3,4	189,8		
		1 этаж	35,6	11,3	189,8		
		1 этаж	18,8	5,3	189,8	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
8	ул.1-я Западная, 55а	гараж	39,4	0,0	177,9		
		гараж	37,6	0,0	177,9		
		гараж	51,6	0,0	177,9		
		гараж	77,2	0,0	177,9		
		гараж	79,3	0,0	177,9		
		1 этаж	319,5	0,0	177,9		
		2 этаж	201,3	0,0	177,9		
		1 этаж (гараж №1 А2)	104,1	0,0	177,9		
9		ул.4-я Западная, 78/ул.Г.Титова, 12	подвал	537,8	0,0	71,2	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
10		ул.5-я Западная, 62б	1 этаж	59,8	0,0	118,6	
11	ул.Пионеров, 11/1	гараж (боксы)	242,6	0,0	296,6	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
12	пр-кт Комсомольский, 87	подвал	21,3	0,0	118,6	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
13	ул.Северо-Западная, 62а	1 этаж бойлерной	15,7	0,0	237,3	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
		2 этаж бойлерной	233,3	0,0	237,3	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	

14	ул.4-я Западная, 83	подвал	70,8	0,0	47,5		
15	ул.Кулагина, 4	1 этаж	146,9	16,0	94,9	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
16	ул.Маяковского, 8	1 этаж	46,3	13,7	47,5	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
17	ул.Малахова, 3 лит.Б	здание 2-х этажное	205,1	0,0	59,3	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
		ул.Малахова, 3 лит.Д5	здание	263,1	0,0	59,3	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
		ул.Малахова, 3 лит. Д2, Д3	здание-пристрой	126,7	0,0	59,3	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
18	ул.Смирнова, 83	подвал	50,5	0,0	71,2		
19	ул.Молодежная, 2	1 этаж	71,1	9,7	189,8	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
20	пр-кт Космонавтов, 45	гараж	74,0	0,0	177,9		
		гараж	141,6	0,0	177,9		
		гараж	293,3	0,0	177,9		
21	пр-кт Комсомольский, 108в	1 этаж	7,1	0,0	237,3	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
		подвал	35,6	0,0	118,6		
22	ул.Воровского, 111	1 этаж	87,3	16,7	94,9		
23	ул.80 Гв.Дивизии, 68	подвал	594,4	0,0	71,2	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
24	ул.Беляева, 7/ул.Тимуровская, 3	2 этаж	45,8	13,9	142,4		
25	ул.Чудненко, 81а	2 этаж	51,4	11,3	118,6		
26	ул.Г.Титова, 20	подвал	35,1	0,0	71,2		
27	пр-кт Калинина, 4	подвал	113,4	0,0	118,6		
28	пр-кт Калинина, 8а	1 этаж	81,2	0,0	237,3		
29	ул.1 Мая, 8	подвал	108,8	0,0	94,9	В прогнозном плане приватизации 2017 г.	
<b>ИТОГО:</b>			<b>5731,7</b>				

#### Центральный район КУМС - Однорочева Марина Владиславовна т.370-368

№ п/п	Адрес	Этаж, подвал	Общая площадь, кв.м.	в том числе места общего пользования, кв.м.	арендная плата за 1 м² без учета вида деятельности, руб.	Примечание	
1	пр-кт.Дзержинского, 7	1 этаж	11,3	1,6	178,7		
2		1 этаж	55,4	7,9	178,7		
3	ул.Зоотехническая, 97а	подвал	103,3	0,0	178,7		
4		одноэтажное отдельностоящее здание бывшей котельной	1295,3	0	118,6		
5	ул.Лермонтова,4	1 этаж	23,7	5,5	44,7		
6			11,5	2,7	44,7		
7			11,9	2,8	44,7		
8			23,9	5,6	44,7		
9			4,7	1,1			
10		Гоголя,85	2 этаж. здание	431,7	0,0	167,6	
11		ул.Белинского,14б	2 этаж	349,6	44,5	223,4	В прогнозном плане приватизации 2017 года
12	пр.Ленина,45	часть подвального помещения	42,4	8,4	223,4	В прогнозном плане приватизации 2017 года	
		часть подвального помещения	43,1	8,4	223,4	В прогнозном плане приватизации 2017 года	
		часть подвального помещения	33,8	8,4	223,4		
13	ул.Анатолия, 92	2 этаж	158,3	0,0	268,1	В прогнозном плане приватизации 2017 года	
14	ул.Анатолия, 89	1 этаж	31,9	0,0	284,7		
15	ул.Максима Горького, 61б	отдельностоящее здания	383,8	0,0	335,1		
16	пр.Ленина, 35	подвал	79,4	0,0	223,4	В прогнозном плане приватизации 2017 года	
17	пр.Ленина, 49	подвал	147,4	0,0	223,4		
18	ул.Интернациональная, 17а	1 этаж	68,8	0,0	142,4		
19	ул.Промышленная, 13д	1, 2 этаж	731,3	0,0	167,6		
20	ул.Льва Толстого, 1/Промышленная 13в	1 этаж	175,7	0,0	167,8	В прогнозном плане приватизации 2017 года	
		2 этаж	583,1	0,0	167,8		
		1 этаж	215,9	0,0	167,8		
		1 этаж	166,9	0,0	167,6		
		1 этаж гараж	61,7	0,0	167,6		
21		1 этаж гараж	61,7	0,0	167,6		
24	ул.Чайковского, 33	1 этаж	1,0	0,0	223,4		

СВОБОДНОЕ МУНИЦИПАЛЬНОЕ ИМУЩЕСТВО

22	ул.Водников, 5а	1 этаж здания	55,8	0,0	59,3	
23	ул.Мусоргского,2	гаражный бокс	310,8	0,0	167,6	
24		гаражный бокс	310,0	0,0	167,6	
25	пер.Почтовый, 3	1 этаж	26,6	5,4	55,9	В прогнозном плане приватизации 2017 года
26		1 этаж	77,6	16,0	55,9	
27		1 этаж	17,8	2,0	55,9	
28		1 этаж	20,9	6,2	55,9	
29	ул.Фомина, 70	подвал	52,5		47,5	
30	ул.Никитина, 71	подвал	31,5	0,0	142,4	
31	пр-кт Социалистический, 69	1 этаж	126,6	15,5	332,2	
32	ул.Партизанская, 130	9 этаж	33,0	0,0	142,4	
33	ул.Анатолия, 101а	здание	105,4	0,0	355,9	
34	ул.Анатолия, 67	1 этаж	25,0	0,0	142,4	
ИТОГО:			6821,5			

**Ленинский район**  
**КУМС - Маматова Татьяна Владимировна т.370-479**

№ п/п	Адрес	Этаж, подвал	Общая площадь, кв.м.	в том числе места общего пользования, кв.м.	арендная плата за 1 кв.метр без учета вида деятельности, руб.	Примечание
1	ул.Веры Кащеевой, 17а	2 этаж бойлерной	314,1	0,0	55,9	
2	ул.Геorgia Исакова, 209а	1 этаж бойлерной	12,6	0,0	111,7	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
		2 этаж бойлерной	149,9	0,0	111,7	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
3	ул.Кавалерийская, 13	подвал	131,2	28,7	67,0	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
4	п.Научный городок, 16	подвал	205,5	0,0	22,3	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
5	ул.Шукшина, 9а	подвал бойлерной	368,9	0,0	55,9	
6	ул.Попова, 60	2 этаж бойлерной	143,5		223,4	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
		подвал	123,0	0,0	111,7	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
7	пр-кт Космонавтов, 52д	1 этаж	99,5	0,0	111,7	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
8	ул.Юбилейная, 1а (п.Гоньба)	1 этаж	81,4		55,9	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
9	ул.Малахова, 57	подвал	83,0		89,4	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
10	ул.Шукшина, 17а	2 этаж бойлерной	143,4		111,7	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
11	ул.Шукшина, 20	подвал	122,2		111,7	
		2 этаж	23,4	7,1	55,9	
12	ул.Юрина, 255	подвал	591,0		118,6	
13	ул.Э.Алексеевой, 60	1,2 этаж	449,0		67,0	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
14	ул.Шукшина, 6	2 этаж бойлерной	165,5		111,7	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
15	ул.Шукшина, 7	2 этаж бойлерной	145,9	11,6	111,7	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
		1 этаж бойлерной	102,8		111,7	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
16	ул.Шукшина, 32г	гараж	90,6		145,2	
17	ул.Попова, 54	1 этаж	148,5		142,4	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
18	ул.Геorgia Исакова, 168	1 этаж	413,5		89,3	
		подвал	346,6		44,7	
19	ул.Веры Кащеевой, 18	2 этаж	128,6	35,7	59,3	
20	ул.Гущина, 154	1 этаж	112,8		94,9	
21	ул.Э.Алексеевой, 84а	1 этаж	45,9		94,9	
Итого:			4593,6			

**Железнодорожный район**  
**КУМС - Кузьмина Татьяна Анатольевна т.370-498**

№ п/п	Адрес	Этаж, подвал	Общая площадь, кв.м.	в том числе места общего пользования, кв.м.	арендная плата за 1 кв.метр без учета вида деятельности, руб.	Примечание
1	пр-кт Красноармейский, 131	подвал	639,5	11,1	142,4	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
2	пр-кт Ленина, 63	подвал	135,4		237,3	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
3	пр-кт Ленина, 65	подвал	471,2		237,3	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
4	пр-кт Ленина, 199/ул.Э.Алексеевой, 2	1 этаж	240		142,4	
		1 этаж	78,8		142,4	

		1 этаж	106,7		142,4	
		1 этаж	30,8		142,4	
		2 этаж	16,4	4,3	142,4	
		1 этаж	391	78,2	61,7	
		антресоль	118,6		142,4	
		1 этаж	465,4		61,7	
5	ул.Н.Ярных, 79	1 этаж	19,50	4,10	94,90	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
		2 этаж	33,70	8,40	94,90	
		1 этаж	7,00	1,30	94,90	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
		1 этаж	15,70	3,30	94,90	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
6	пр-кт Ленина, 128	1 этаж	12,50	3,40	284,70	
7	ул.Антон Петрова, 118а	1 этаж	44,70		177,90	
		подвал	311,70		89,00	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
		1 этаж	262,20		177,90	
8	ул.Привокзальная, 5	1 этаж	227,70		94,90	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
9	ул.Молодежная, 64	подвал	191,50		118,60	
		1 этаж	40,30	11,50	237,20	
10	пр-кт Строителей, 23а	подвал	97,20		142,40	
11	пр-кт Строителей, 22	подвал	105,40		142,40	
12	ул.Антон Петрова, 146	1 этаж	399,40	0,00	142,40	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
		подвал	233,70	0,00	142,40	
13	пр-кт Ленина, 103	подвал	43,90	0,00	189,80	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
14	пр-кт Ленина, 71	подвал	70,20	0,00	237,25	
15	ул.Антон Петрова, 118б	1 этаж	149,80	0,00	177,90	В прогнозном плане приватизации 2017 г.
Итого:			4804,40			

**Индустриальный район**  
**КУМС - Маматова Татьяна Владимировна т.370-479**

№ п/п	Адрес	Этаж, подвал	Общая площадь, кв.м.	в том числе места общего пользования, кв.м.	арендная плата за 1 м² без учета вида деятельности, руб.	Примечание
1	ул.Малахова,118б	1 этаж	46,60	10,60	134,05	
2	ул.Малахова,118б	3 этаж	44,80	12,00	134,05	
3	ул. 50 лет СССР, 59/ (ул.Панфиловцев, 35а)	2 этаж бойлерной	53,30	12,00	223,41	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
		2 этаж бойлерной	12,80	2,80	223,41	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
		2 этаж бойлерной	30,10	7,50	223,41	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
		2 этаж бойлерной	45,36	9,96	223,41	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
		2 этаж бойлерной	83,20	29,80	223,41	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
		2 этаж бойлерной	83,20	33,00	223,41	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
4	ул. 50 лет СССР, 16	цокольный этаж	265,50		89,37	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
5	ул. 50 лет СССР, 12	подвал	212,60	73,00	89,37	
6	ул.Малахова, 109	2 этаж	307,00	0,00	167,56	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
		подвал	95,30	0,00	83,78	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
7	ул.Благовещенская, 1а	1 этаж	212,00		111,71	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
8	ул.Малахова, 111	подвал	155,20		67,25	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
9	ул.Попова, 104	подвал	51,40		111,71	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
		2 этаж	130,60	31	189,8	
10	Павловский тракт, 76б	2 этаж	242,80	75,3	223,41	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
	Павловский тракт, 76б	1 этаж	74,80	13,4	223,41	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
11	ул. Энтузиастов, 5	подвал	340,20		89,37	
12	ул.Солнечная Поляна, 49а	2 этаж	167,60	51,4	142,35	
13	Павловский тракт, 70	1 этаж	105,90		189,8	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
14	ул.Попова, 190	2 этаж	73,40	13,7	237,25	
15	ул.Попова, 116	2 этаж	71,00	26,8	189,8	
16	Павловский тракт, 88	1 этаж	18,60	4,9	189,8	
17	ул.Георгиева, 55	подвал	114,40		94,9	
18	Павловский тракт, 132	подвал	206,20		94,9	В прогнозном плане приватизации 2017 г.,
19	ул.Новосибирская, 1а	подвал	624,00		47,45	
	Павловский тракт, 82	подвал	59,00		94,9	
ИТОГО:			3926,86			
ИТОГО:			25878,06			

## Перечень свободных земельных участков, находящихся в муниципальной собственности

№ п/п	Адрес, кадастровый номер земельного участка	Площадь, кв.м	Цель предоставления земельного участка
1	г. Барнаул, проезд Балтийский 3-й, 4, 22:63:030320:12	11008	объекты торгово-розничной и розничной торговли (склады, базы, другие подобные объекты)
2	г. Барнаул, ул. Текстильщиков, 1 22:63:020601:38	1897	офисные центры, бизнес центры, многоэтажные наземные, подземные, полуподземные, строенные в объекты другого назначения гаражи-стоянки для хранения легкового автотранспорта не более 300 машино-мест
3	г. Барнаул, ул. Звездная, 41, 22:63:030219:1458	14980	для строительства складов
4	г. Барнаул, ул. Панкратова, 55в, 22:63:010517:109	800	для индивидуального жилищного строительства
5	г. Барнаул, пос. Центральный, пер. Детства, 7, 22:61:050403:423	1340	для индивидуального жилищного строительства
6	г. Барнаул, ул. Попова, 208, 22:63:030320:2	3408	торгово-выставочный комплексы
7	г. Барнаул, ул. Власихинская, 127/1	2055	объекты оптово-розничной и розничной торговли; объекты технического обслуживания грузового и легкового автотранспорта, автобусные и троллейбусные парки, автокомбинаты, трамвайные депо, таксомоторные парки; мойки грузовых автомобилей портального типа; мойки легковых автомобилей
8	г. Барнаул, р.п. Южный, ул. Чайковского, 35 22:61:042111:20	8665	многоквартирные дома (9 и более надземных этажей), в том числе со встроенными, пристроенными встроенно-пристроенными объектами, связанными с проживанием и не оказывающими негативного воздействия на окружающую среду
9	г. Барнаул, пр-кт Космонавтов, 63/5, 22:63:000000:1971	5700	для строительства производственного предприятия
10	г. Барнаул, ул. Строительная 2-я, 35, 22:63:040339:8	666	объекты торгово-розничной и розничной торговли (склады, базы, другие подобные объекты)
11	г. Барнаул, ул. Власихинская, 1486, 22:63:030421:36	5085	объекты административного назначения для оказания услуг населению (юридические консультации, страховые, нотариальные и риэлтерские конторы, туристические агентства, рекламные агентства, копираважные центры, кредитно-финансовые у
12	г. Барнаул, ул. Гущина, 171д, 22:63:010528:25	2281	многоквартирные дома (9 и более надземных этажей), в том числе со встроенными, пристроенными встроенно-пристроенными объектами, связанными с проживанием и не оказывающими негативного воздействия на окружающую среду
13	г. Барнаул, ул. Малахова, 96, 22:63:030116:77	1062	ветеринарные клиники и станции без содержания животных
14	г. Барнаул, ул. Солнечная Поляна, 24к, 22:63:010305:4	2112	объекты розничной торговли: отдельно стоящие, встроенные, пристроенные и встроенно-пристроенные
15	г. Барнаул, пос. Пригородный, ул. Ветеринарная, 13, 22:61:021103:85	904	склады
16	г. Барнаул, пос. Пригородный, ул. Ветеринарная, 13г, 22:61:021103:87	2999	склады
17	г. Барнаул, пос. Пригородный, ул. Ветеринарная, 13б, 22:61:021103:84	2273	склады
18	г. Барнаул, пос. Пригородный, ул. Ветеринарная, 13д, 22:61:021103:86	2845	склады
19	г. Барнаул, ул. Мамонтова, 371, 22:63:050627:124	1147	для строительства усадебного жилого дома
20	г. Барнаул, пос. Черницк, ул. Школьная, 39а, 22:61:050118:43	544	для индивидуального жилищного строительства
21	г. Барнаул, прилегающий к северной границе земельного участка по адресу: ул. Юрина, 194а (22:63:010534:15) 22:63:010534:329	412	спорт (для размещения оборудованной спортивной площадки)
22	г. Барнаул, прилегающий к южной границе земельного участка по адресу: ул. Трактовая, 19/2 жд (22:63:030327:59) 22:63:030327:380	3403	склады (для организации открытых складов)
23	г. Барнаул, расположенный в кадастровом квартале 22:63:020222 (согласно схеме) 22:63:020222:105	511	многоэтажные наземные, подземные и полуподземные гаражи-стоянки, гаражные комплексы, открытые автостоянки до 500 и более машино-мест (для организации парковки)
24	г. Барнаул, прилегающий к северо-западной границе земельного участка, расположенного по адресу: ул. Силикатная, 20 (22:63:040449:9) 22:63:040449:171	4451	грузовые и контейнерные площадки автомобильного транспорта (для организации грузовой и контейнерной площадки автомобильного транспорта)
25	г. Барнаул, п. Центральный, прилегающий к восточной границе земельного участка по адресу улица Промышленная, 37б 22:61:050405:143	6006	склады (для организации складов открытого хранения сырья)
26	г. Барнаул, прилегающий к северо-западной границе земельного участка, расположенного по адресу: г. Барнаул, ул. Эмили Алексеевой, 60б (22:63:010509:14) 22:63:010509:1500	200	открытые автостоянки легкового автотранспорта вместимостью не более 50 машино-мест (для организации парковки служебного автотранспорта)
27	г. Барнаул, ул. Кутузова, 33б (прилегающий) 22:63:050438:43	158	водоемы (для размещения искусственного водоема)
28	г. Барнаул, в 4 м на северо-восток от земельного участка по ул. Тихонова, 6б с кадастровым номером 22:63:050627:123 22:63:050627:375	734	спорт (для организации спортивной площадки)
29	г. Барнаул, прилегающий к северо-западной границе земельного участка по адресу: проспект Ленина, 108 22:63:040118:1432	400	обслуживание автотранспорта (для прохода, проезда и временной парковки автомобилей)
30	г. Барнаул, с. Власиха, ул. Зеленая, 25 (22:61:021026:17), прилегающий к юго-восточной границе земельного участка 22:61:021026:265	333	спорт (для размещения оборудованной спортивной площадки)
31	г. Барнаул, прилегающий к южной границе земельного участка по адресу: г. Барнаул, ул. Попова, 252а 22:63:030329:393	876	обслуживание автотранспорта (для организации открытой стоянки автомобилей)
32	г. Барнаул, прилегающий к северо-западной границе земельного участка, расположенного по адресу: г. Барнаул, ул. Лоцманская, 52 (22:63:050903:38) 22:63:050903:209	5035	склады (для размещения площадки складирования и хранения инертных материалов)
33	г. Барнаул, ул. Боровая, 78б 22:63:050442:252	398	спорт (для оборудованной спортивной площадки)
34	г. Барнаул, прилегающий к земельному участку по адресу: г. Барнаул, тракт Павловский, 204 (22:61:010202:1374) 22:61:010202:1905	1440	спорт (для оборудованной спортивной площадки)

35	г. Барнаул, прилегающий к юго-восточной границе земельного участка по адресу: город Барнаул, ул. Гоголя, 131а (22:63:050342:23) 22:63:050342:108	317	оборудованные спортивные площадки (для организации оборудованной спортивной площадки для инвалидов)
36	г. Барнаул, пр-кт Энергетиков, 36в	12000	строительство базы по производству стройматериалов
37	г. Барнаул, ул. Остров Кораблик, 1а, 22:63:020103:28	2760	пляжи, лодочные станции
38	г. Барнаул, пр-кт Энергетиков, 43е, 22:63:030313:44	10004	объекты оптово-розничной торговли (склады, базы и т.д.)
39	г. Барнаул, ул. Цеховая, 216 22:63:020608:1155	1023	объекты административного назначения для оказания услуг населению (юридические консультации, страховые, нотариальные и риэлтерские конторы, туристические агентства, рекламные агентства, копираважные центры, кредитно-финансовые учреждения и другие подобные), кроме встроенных
40	г. Барнаул, ул. Звездная, 31д 22:63:030219:589	6760	склады
41	г. Барнаул, пр-кт Космонавтов, 14е, 22:63:010222:37	6698	автозаправочные станции для легкового автотранспорта, оборудованные системой закольцовки паров бензина с объектами обслуживания
42	г. Барнаул, ул. Краевая, 169б, 22:63:050452:185	700	индивидуальные жилые дома
43	г. Барнаул, с. Власиха, ул. Юбилейная, 16а, 22:61:021047:209	1842	для индивидуального жилищного строительства
44	г. Барнаул, пр-кт Энергетиков, 29 прилегающий 22:63:030323:310	0,1518	обслуживание автотранспорта (для устройства стоянки служебного транспорта)
45	г. Барнаул, с. Лебяжье, ул. Лебяжинская, 38 22:61:021017:185	600	для ведения личного подсобного хозяйства
46	г. Барнаул, пр-кт Космонавтов, 103 22:63:010113:50	17482	мойки грузовых автомобилей портального типа, мойки легковых автомобилей
47	г. Барнаул, пр-кт Космонавтов, 95 22:63:010113:24	7487	многоэтажные наземные, подземные и полуподземные гаражи-стоянки, гаражные комплексы, открытые автостоянки до 500 и более машино-мест
48	г. Барнаул, пр-кт Космонавтов, 46б 22:63:010112:943	901	объекты технического обслуживания грузового и легкового автотранспорта, автобусные и троллейбусные парки, автокомбинаты, трамвайные депо, таксомоторные парки
49	г. Барнаул, ул. Антона Петрова, 269 22:63:010315:266	2641	объекты розничной торговли: отдельно стоящие, встроенные, пристроенные и встроенно-пристроенные
50	г. Барнаул, ул. Звездная, 17а 22:63:030219:1826	36115	производственные предприятия, склады, оптовые базы, производственные базы строительных, коммунальных, транспортных и других предприятий V класса опасности по классификации СанПиН
51	г. Барнаул, пр-кт Космонавтов, 32р 22:63:030219:1925	780	объекты придорожного сервиса
52	г. Барнаул, ул. Власихинская, 148ж, 22:63:030421:35	3757	объекты административного назначения для оказания услуг населению (юридические консультации, страховые, нотариальные и риэлтерские конторы, туристические агентства, рекламные агентства, копираважные центры, кредитно-финансовые учреждения и другие подобные объекты), в том числе встроенные, пристроенные и встроенно-пристроенные
53	г. Барнаул, ул. Звездная, 43 22:63:030219:1823	12517	грузовые и контейнерные площадки железнодорожного и автомобильного транспорта, сортировочные станции, парки подвижного состава, логистические комплексы
54	г. Барнаул, ул. Попова, 262г 22:63:030330:66	25000	склады
55	г. Барнаул, пос. Бельмесово, ул. Пурпурная, 55/ ул. Апрельская, 23, 22:61:051634:101	1327	для индивидуального жилищного строительства
56	г. Барнаул, пос. Бельмесово, ул. Апрельская, 21, 22:61:051634:98	1380	для индивидуального жилищного строительства
57	г. Барнаул, ул. Куэта, 6бу 22:63:030507:340	1000	для индивидуального жилищного строительства
58	г. Барнаул, село Власиха, ул. Карьерная, 12а 22:61:021035:219	573	для индивидуального жилищного строительства
59	г. Барнаул, пос. Лесной, пер. 4-й, 11, 22:61:021507:42	964	для индивидуального жилищного строительства
60	г. Барнаул, пос. Пригородный, ул. Ветеринарная, 26и 22:61:021101:247	830	для индивидуального жилищного строительства
61	г. Барнаул, с. Лебяжье, ул. Набережная, 9в, 22:61:042020:119	1000	для индивидуального жилищного строительства
62	г. Барнаул, пос. Бельмесово, пер. Желанный, 1, 22:61:051638:28	2000	для индивидуального жилищного строительства
63	г. Барнаул, пос. Бельмесово, пер. Желанный, 4, 22:61:051638:32	1200	для индивидуального жилищного строительства
64	г. Барнаул, пос. Бельмесово, пер. Желанный, 3, 22:61:051638:33	1250	для индивидуального жилищного строительства
65	г. Барнаул, пос. Пригородный, ул. Ветеринарная, 26к, 22:61:021101:245	1062	для индивидуального жилищного строительства

### Земельные участки, находящиеся в муниципальной собственности

1	г. Барнаул, ул. Бехтерева, 3 22:63:050333:19	573	административное здание
2	г. Барнаул, ул. Анатолия, 247 22:63:050413:38	875	бытовое обслуживание
3	г. Барнаул, ул. Ярных, 31 22:63:040118:72	1380	административное здание
4	г. Барнаул, пр. Калинин, 47 22:63:040106:722	1343	административное назначение
5	ул. Ярных, 10 22:63:040106:722	1633	офисные центры, бизнес-центры
6	ул. Короленко, 110 22:63:050325	1250	объект административного назначения
7	ул. Максима Горького, 7 22:63:050163:62	1420	объект административного назначения
8	ул. Ткацкая, 82 22:63:040111:32	1446	объект административного назначения
9	ул. Строительная 2-я, 64 22:63:040339:93	894	объект административного назначения
10	г. Барнаул, ул. Ярных,	1402	оборудованная спортивная площадка
11	г. Барнаул, ул. Кутузова, 107 22:63:050445:1279	1024	индивидуальный жилой дом

Контактное лицо: Кубышкина Н.Н. тел.: (3852) 371-460.

## Центр координации поддержки экспортно ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства

Идея создания Алтайского краевого центра координации поддержки экспортно ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства возникла в условиях роста числа алтайских предприятий, готовых к международному сотрудничеству. Стимулирование внешнеэкономической деятельности сектора малого и среднего предпринимательства – один из основных приоритетов экономической политики края и страны в целом. В связи с этим все больше малых и средних предприятий Алтайского края понимают, что ведение внешнеэкономической деятельности является стратегической альтернативой развития бизнеса, которая поможет им стать еще более конкурентоспособными, в том числе и на внутренних рынках.

Деятельность Центра направлена на продвижение товаров, услуг и технологий в регионы РФ и на международные рынки, содействие в организации совместных предприятий с иностранными партнерами в Российской Федерации и за ее пределами.

Услуги, предоставляемые Центром:

### Консультационные услуги:

- Предоставление юридических консультаций по вопросам внешнеэкономической деятельности, выбору формы ведения бизнеса за рубежом.
- Предоставление финансовых консультаций по вопросам внешнеэкономической деятельности: валютное кредитование, международный лизинг, международный факторинг, виды финансовых расчетов.
- Предоставление налоговых консультаций, в том числе по вопросу возмещения экспортного НДС.
- Предоставление консультаций по логистике: таможенному оформлению, доставке, страхованию грузов.
- Консультации по вопросам получения мер государственной поддержки, в том числе субсидий, займов, гарантий для субъектов малого и среднего предпринимательства Алтайского края.
- Услуги перевода рекламной-информационных материалов, сайтов компаний.



### Маркетинговые услуги:

- Консультации по проведению маркетинговых исследований рынков зарубежных стран, в том числе по анализу свободных ниш на зарубежных рынках, потребительских запросов, в целях определения перспективных отраслей производства и сбыта продукции.
- Подготовка справок и обзор потенциальных рынков сбыта за рубежом.
- Подготовка экспортных планов и стратегий предприятий.

### Информационные услуги:

- Размещение информации о субъектах малого и среднего предпринимательства (СМСП) Алтайского края на российских и зарубежных интернет-ресурсах, распространение информационных материалов об экспортерах Алтайского края.
- Подготовка информационных обзоров и писем о проводимых за рубежом деловых мероприятиях для малого и



среднего бизнеса (выставки, ярмарки, тендеры, семинары, бизнес-туры, конференции, круглые столы).

- Предоставление информации о зарубежных компаниях экспортно ориентированным СМСП Алтайского края по их запросам, проверка деловой репутации контрагентов.
- Поиск потенциальных партнеров в Алтайском крае для иностранных компаний и инвесторов по запросам.
- Организация и проведение семинаров и круглых столов по актуальным вопросам ведения внешнеэкономической деятельности.

### Организационные услуги:

- Организация бизнес-встреч и переговоров (включая услуги переводчика) с иностранными партнерами в Алтайском крае.
- Организация деловых миссий для представителей экспортно ориентированных предприятий Алтайского края в зарубежные страны.
- Организация участия СМСП Алтайского края в конгрессно-выставочных мероприятиях за рубежом (в случае организации коллективного стенда, оплата аренды выставочной площадки, выставочного оборудования, организационных взносов).
- Оказание содействия субъектам малого и среднего предпринимательства в установлении контактов с организаторами мероприятий.

За четыре года работы краевого Центра нам удалось достигнуть серьезных результатов: скоординировать работу с Торговыми представительствами РФ в 52 странах, сформировать внутренний реестр действующих экспортеров и тех компаний, которые готовы участвовать в международной торговле. Центром изданы и направлены в Торговые представительства РФ каталоги региональных предприятий-экспортеров на иностранных языках. Каталоги также используются в качестве презентационного материала о потенциале края на мероприятиях с участием иностранных делегаций.

За период 2014-2017 годы Центром поддержки экспорта было организовано 22 бизнес-миссии в Индию, Киргизию, Казахстан, Узбекистан, Китай, Монголию, Таджикистан, Армению,

Корею, Иран, Турцию, Индонезию. 105 алтайских компаний стали участниками крупнейших международных выставок, расширили рынок сбыта своей продукции, нашли постоянных надежных партнеров. Только за 2017 г. общая сумма сделок от заключенных контрактов составила более 361 млн. руб.

Для того, чтобы появилась перспектива быть конкурентоспособными и держать марку, предлагаемая продукция, во-первых, должна быть очень высокого качества, и, во-вторых, – по определению должна быть не дешевой, а конкурентоспособной.

За последние годы на предприятиях Алтайского края заметно выросло качество производимой продукции – одного из важнейших условий соответствия мировым стандартам. Компании понимают необходимость прохождения соответствующего порядка сертификации, как предприятия, так и самой продукции.

Экспортная деятельность имеет свою специфику, предприниматели, зачастую, не знают, как к ней подступиться, и не решаются идти в этом направлении.

Задача Центра – оказывать максимальную профессиональную поддержку малому и среднему бизнесу в их стремлении расширить свое присутствие на рынках ближнего и дальнего зарубежья, всячески содействовать продвижению продукции Алтайского края, делать ее узнаваемой.

Польза взаимодействия начинающих и действующих экспортеров с Центром поддержки экспорта заключается, в первую очередь, в получении информации по формам господдержки, по запросам на продукцию от компаний со всего мира, начиная с Австралии, Канады и заканчивая странами СНГ. Это возможность бесплатно участвовать в выставках и бизнес-миссиях, обучаться в организованной Центром Школе экспортера, получать содействие в сертификации продукции, знакомиться с иностранными предпринимателями непосредственно в Барнауле и многое другое.

Дополнительную информацию в области внешнеэкономической деятельности Вы можете получить в Центре поддержки экспорта по телефону +73852 22-92-62, +73852 22-92-59.

Месторасположение Центра: г. Барнаул, ул. Мало-Тобольская, 19  
Тел: +7 (3852) 229-259, +7 (3852) 229-266 E-mail: [exportaltai22@gmail.com](mailto:exportaltai22@gmail.com) [www.export22.ru](http://www.export22.ru)





ЕДИНЫЙ РЕЕСТР СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА



С 1 августа 2016 года создан Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства (Федеральный закон от 29.12.2015 № 408-ФЗ).

Реестр размещен на сайте Федеральной налоговой службы (<https://rmsp.nalog.ru/>). Для его создания использовались технологии, которые позволяют получать актуальные сведения из реестра с любого стационарного и мобильного устройства в режиме реального времени.

В реестр включены данные о компаниях и индивидуальных предпринимателях, соответствующих установленным для субъектов малого и среднего предпринимательства требованиям (оборот микропредприятий не должен превышать 120 миллионов рублей, малых – 800 миллионов рублей, средних – 2 миллиарда рублей, максимальная численность сотрудников микропредприятия не может превышать 15 человек, малой компании – 100 человек, средней – 250).

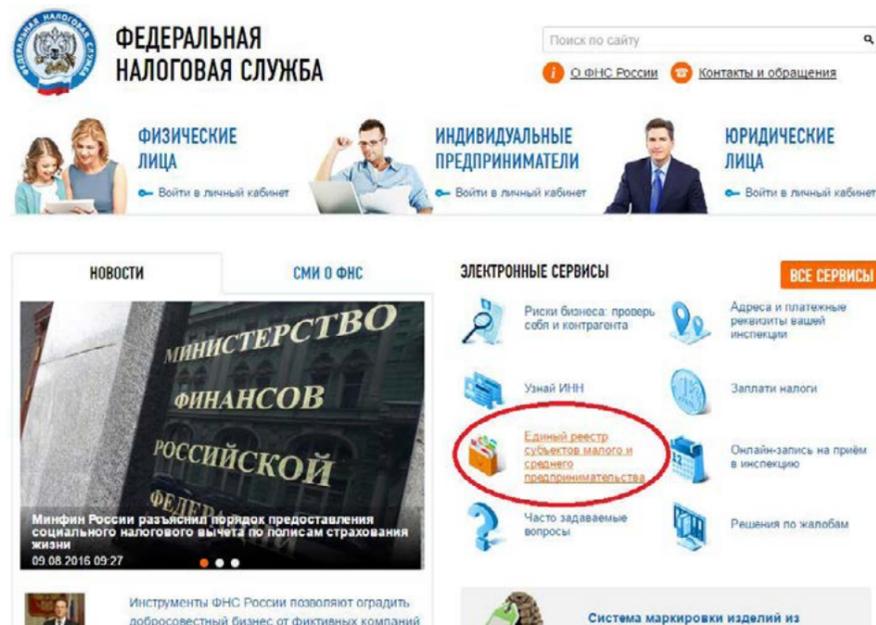
Компании могут самостоятельно внести в Реестр дополнительные сведения о себе. Например, рассказать о производимых товарах, опыте исполнения контрактов, поделиться контактной информацией. Это поможет заказчикам найти нужного партнера.

Создание такого реестра – системное решение, которое позволит:

- снизить затраты предпринимателей и органов государственной власти, связанные с необходимостью подтверждения статуса малого и среднего предприятия для участников программ поддержки;
- снизить затраты крупных компаний в связи с поиском потенциальных поставщиков из числа малых и средних предприятий;
- обеспечить реализацию надзорных каникул для малых предприятий;
- повысить качество проработки мер поддержки малого и среднего предпринимательства.

В реестр включаются следующие сведения о юридических лицах и индивидуальных предпринимателях, которые соответствуют условиям отнесения к субъектам МСП:

- наименование юридического лица, имя, фамилия, отчество индивидуального предпринимателя;
- ИНН;
- место нахождения юридического лица, место жительства индивидуального предпринимателя;
- дата внесения сведений в реестр;
- категория субъекта МСП (среднее предприятие, малое предприятие или микропредприятие);
- указание на то, что лицо является вновь созданным (вновь зарегистрированным);



ВСЕГО: 5 925 282 РАБОТНИКОВ: 15 822 516

ВСЕ МИКРО МАЛЫЕ СРЕДНИЕ

ВСЕ ИП ЮЛ

По состоянию на:

10.02.2017



- сведения о кодах по ОКВЭД;
- сведения о лицензиях, полученных субъектом МСП;
- сведения о производимой субъектом МСП продукции (в соответствии с ОКПД);
- сведения о включении лица в реестры (перечни) субъектов МСП - участников программ партнерства;
- сведения о наличии у субъекта МСП заключенных государственных или муниципальных контрактов и (или) договоров, заключенных в соответствии с Федеральным законом «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц».

Для того чтобы проверить, внесены ли в Реестр сведения о юридическом лице или индивидуальном предпринимателе, необходимо зайти на сайт и воспользоваться соответствующим специальным бесплатным сервисом.

Включение в Реестр означает соответствие вышеназванным критериям для субъектов малого и среднего предпринимательства. Никакого дополнительного подтверждения соответствующего статуса не требуется.

В целях исключения нагрузки на бизнес в реестр включены сведения, уже имеющиеся у Федеральной налоговой службы России (содержащиеся в государственных реестрах юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, в сведениях налогового учета). В заявительном порядке субъектами малого и среднего предпринимательства представляются только сведения, которые отсутствуют у Федеральной налоговой службы России и не могут быть получены из иных источников.

Дополнительные пункты (о видах производимой продукции, об опыте заключения контрактов, договоров и участии в программах партнерства, а также контактные данные) заполняются субъектами малого и среднего предпринимательства самостоятельно с использованием специального сервиса передачи информации, расположенного по адресу <https://rmsp.nalog.ru/sign-in.html>.

В целях ведения единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства соответствующие сведения представляются в Федеральную налоговую службу юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями, сведения о которых внесены в указанный реестр (субъекты малого и среднего предпринимательства).

Сведения представляются в форме электронных документов, подписанных усиленной квалифицированной электронной подписью, с использованием официального сайта Федеральной налоговой службы России в сети «Интернет».

Предусмотрено ежемесячное (10-го числа месяца, следующего за месяцем, в котором произошло соответствующее изменение) обновление отдельных видов сведений:

- внесение сведений о вновь созданных юридических лицах;
- внесение сведений о вновь зарегистрированных индивидуальных предпринимателях;
- исключение сведений о субъектах, прекративших деятельность;
- актуализация сведений, индивидуализирующих хозяйствующего субъекта (наименования юридического лица или фамилии, имени и (при наличии) отчества индивидуального предпринимателя, места нахождения или жительства, видов осуществляемой деятельности, выданных лицензий).

Если сведения в Реестре некорректны, изменить их можно путем подачи заявления на сайте высшего налогового ведомства.

Предлагаем Вам воспользоваться ресурсом для привлечения потенциальных контрагентов, в том числе и для межрегионального сотрудничества.

В сети «Интернет» данный ресурс размещен по адресу <https://rmsp.nalog.ru>.





# Новый инструмент поддержки для бизнеса — «Портал Бизнес-навигатор»



Портал Бизнес-навигатора МСП — бесплатный Интернет-ресурс, в котором содержится, в частности, следующая информация:

### 1. Выбрать бизнес.

- Определить, какой бизнес можно открыть, и какие для этого необходимы инвестиции и документы.
- Рассчитать спрос на товары и услуги выбранного бизнеса. Данные основаны на реальном потреблении более 900 товаров и более 100 видов услуг.

### 2. Рассчитать примерный бизнес-план.

- Подбор бизнес-плана происходит по выбору бизнеса.
- Система подскажет, сколько потребителей и конкурентов.
- Все данные для расчёта примерного бизнес-плана по 169 городам обновляются регулярно.
- Бизнес-навигатор содержит набор из более 300 типовых бизнес-планов, основанных на реальной практике более 5000 российских предпринимателей.

### 3. Найти, где взять кредит и оформить гарантию.

- Бизнес-навигатор укажет ближайшее расположение отделений банков, кредитные продукты банков, при наличии вопросов система переадресует на интернет-страницу банка для дополнительной информации.
- Также в навигаторе Вы найдете контактные данные государственных гарантийных организаций, которые выдают гарантии и поручительства предпринимателям для получения кредитов.

### 4. Узнать о мерах поддержки малого и среднего бизнеса.

- Бизнес-навигатор укажет все государственные и муниципальные организации, которые предоставляют поддержку малому и среднему бизнесу.

### 5. Подобрать в аренду помещение для бизнеса.

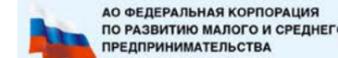
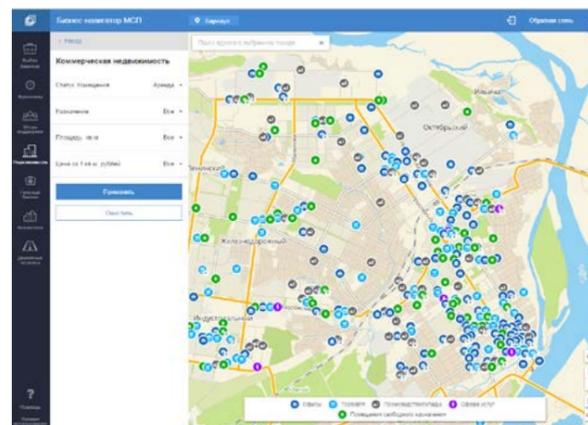
- Данные о недвижимости (государственной, муниципальной, коммерческой) обновляются не реже одного раза в месяц.

### 6. Быть в курсе планов закупок крупнейших заказчиков.

- Корпорацией разработан отдельный раздел о закупках на портале Бизнес-навигатора МСП, в котором консолидирована сводная информация о мерах государственной поддержки для субъектов МСП.
- В Бизнес-навигаторе собраны планы закупок всех крупнейших компаний с государственным участием.
- В системе еженедельно актуализируется информация более 200 крупнейших заказчиков.
- Вы можете найти планируемую закупку по официальному справочнику продукции и услуг.
- Для получения полной информации Вы сможете перейти на официальный сайт госзакупок, а также посмотреть документы крупнейших заказчиков по закупочной деятельности.

### 7. Контрагенты.

- База содержит информацию о более чем 22 миллионах компаний и обновляется ежедневно.



## Массовый сегмент. Создание Бизнес-навигатора МСП. Информация, предоставляемая пользователю

**Шаг 1.** Пользователю предоставляется возможность выбора сферы бизнеса, города, района города, места расположения (территории):

**Шаг 2.** Геоинформационный модуль рассчитывает потенциальные показатели бизнеса:

**Шаг 3.** Бизнес-навигатор МСП предоставляет пользователю бизнес-план, привязанный к конкретному месту (территории) (всего около 700 типовых бизнес-планов), а также информацию о:

- имущественной поддержке (федеральной, региональной, муниципальной);
- специализированных продуктах различных банков;
- гарантийной поддержке со стороны Корпорации, МСП Банка, РГО;
- региональной инфраструктуре поддержки (лизинговые компании, обучающие центры и т.д.),

а также шаблон бизнес-плана для самостоятельного заполнения

Первый этап работы Бизнес-навигатора МСП - 76 городов с населением более 250 тыс. человек - не позднее 15 июля 2016 г.  
 Второй этап работы Бизнес-навигатора МСП - 169 городов с населением более 100 тыс. человек - 4 квартал 2016 г.  
 Предоставление доступа всем субъектам РФ к Бизнес-навигатору МСП через личные кабинеты - не позднее 31 декабря 2016 г.

Корпорацией разрабатывается Требования (стандарт) к системе сбора данных для наполнения Бизнес-навигатора МСП для передачи органам государственной власти субъектов Российской Федерации и местного самоуправления не позднее 30 сентября 2016 г.

Работы по созданию и наполнению Бизнес-навигатора МСП в отношении 169 городов Корпорация будет проводить своими силами и за счет собственных средств. С 2017 года сбор информации для расширения географии сбора данных (свыше 169 городов) может осуществляться органами государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления согласно их приоритетам.

### Принципы работы Бизнес-навигатора МСП:

Базовым принципом открытия своего дела с помощью Бизнес-навигатора МСП является поиск и заполнение свободной рыночной ниши в сфере выбранного бизнеса.

Для того чтобы иметь доступ ко всем функциональным возможностям Бизнес-навигатора МСП, пользователю необходимо авторизоваться через Портал информационных ресурсов АО «Корпорация поддержки субъектов МСП».

Для субъектов МСП требуется указать ИНН, чтобы возможно было автоматически провести проверку через Единый реестр субъектов МСП ФНС России.

После заполнения сведений и поля для защиты от спама необходимо нажать кнопку «Зарегистрироваться».

После заполнения и отправки данных Вам будет направлено автоматически письмо со ссылкой, по которой необходимо перейти для подтверждения регистрации.

После подтверждения регистрации необходимо закрыть браузер, открыть заново и вновь перейти по ссылке.

Когда запустится главная страница, необходимо снова нажать на кнопку «Вход» и ввести указанные при регистрации EMAIL и ПАРОЛЬ.

Более подробно ознакомиться с функционалом системы можно на сайте Бизнес-навигатора МСП в сети Интернет (smbn.ru). Руководство пользователя Бизнес-навигатора размещено в разделе «Деловой Барнаул» официального сайта города Барнаула (barnaul.org).

Консультацию по работе с Бизнес-навигатором МСП Вы можете получить по бесплатному многоканальному телефонному номеру 8-800-100-1-100.

Личный кабинет

Для авторизации введите данные – логин (email) и пароль, указанные Вами ранее при регистрации

Логин

Пароль

Вход

Вход через портал Госуслуг

[ПОЛУЧИТЬ ДЕМО-ДОСТУП НА 7 ДНЕЙ](#)

[РЕГИСТРАЦИЯ](#) [ВОСТАНОВИТЬ ПАРОЛЬ](#)



## Налоговые послабления

### Закон «О ставках налога, взимаемого в связи с применением упрощенной системы налогообложения в Алтайском крае»

В соответствии с законом Алтайского края от 30.11.2017 №89-ЗС отдельные категории хозяйствующих субъектов будут иметь сниженную налоговую ставку:

- Вместо 6% будет 3% с объектом налогообложения "доходы". Для семи видов деятельности:

№ п/п	Вид экономической деятельности
1.	Сбор и заготовка пищевых лесных ресурсов
2.	Производство изделий народных художественных промыслов
3.	Производство корзиночных и плетеных изделий
4.	Предоставление услуг в области ликвидации последствий загрязнений и прочих услуг, связанных с удалением отходов
5.	Деятельность по уходу за престарелыми и инвалидами с обеспечением проживания
6.	Предоставление услуг по дневному уходу за детьми
7.	Научные исследования и разработки в области естественных и технических наук

- Вместо 15% будет 7,5% с объектом налогообложения "доходы, уменьшенные на величину расходов". Для 14 видов деятельности:

№ п/п	Вид экономической деятельности
1.	Производство спортивных товаров
2.	Производство игр и игрушек
3.	Производство сырого овечьего и козьего молока
4.	Производство сырой (немытой) шерсти и волоса козы
5.	Производство шерстяных тканей
6.	Производство фетра и войлока
7.	Производство кормового микробиологического белка, премиксов, кормовых витаминов, антибиотиков, аминокислот и ферментов
8.	Производство оборудования для приготовления кормов для животных
9.	Производство машин и оборудования для производства пищевых продуктов, напитков и табачных изделий
10.	Производство удобрений и азотных соединений
11.	Производство прочих станков
12.	Производство электронных печатных плат
13.	Производство частей приборов и инструментов для навигации, управления, измерения, контроля, испытаний и прочих целей
14.	Исследования и разработки в области естественных и технических наук

- Снижение ставки доступно только тем субъектам, где средняя численность наемных работников не менее трех человек, среднемесячная зарплата составляет не менее 15 тысяч рублей, доля доходов от реализации товаров, работ или услуг от осуществления перенесенной деятельности не ниже 70%, а доходы не превышают 15 млн. рублей.

**Закон вступает в силу с 1 января 2018 года.**

### Закон «Об отходах производства и потребления»

В соответствии с распоряжением Правительства Российской Федерации от 25.07.2017 №1589-р организацию раздельного сбора необходимо начать с 1 января 2018 года. Согласно распоряжению определен перечень видов отходов производства и потребления, в состав которых входят полезные компоненты, захоронение которых запрещено:

Вступают в силу	Количество	Перечень видов отходов
с 01.01.2018	67 видов отходов	металлолом, в том числе с содержанием цветных металлов, отходы и детали, содержащие или загрязненные ртутью
с 01.01.2019	109 видов отходов	отходы различной бумажной продукции, в том числе упаковочной бумаги и картона, автомобильные шины, покрышки, пластик, стеклянную тару
с 01.01.2021	182 вида отходов	бытовая и оргтехника, аккумуляторы и батареи, отходы проводов и кабелей, приборы учета, ряд промышленных аппаратов, среди которых вышедшие из строя банкоматы, морозильные камеры и другое

**Закон вступает в силу с 1 января 2018 года.**

### Список предприятий города, принимающих вторсырье

№/№	Наименование предприятия	Месторасположения	Телефон	Виды вторсырья
1	ООО «Анемона»	ул. Маяковского, 20Б	26-92-18	ПЭТ бутылка, установка контейнеров
2	ООО «Полимерпласт»	ул. Победная, 110	69-85-72 62-34-41	Пленка, Полиэтилен ПВД, ПНД
3	ООО «АлтайВторСырье»	пр-кт. Космонавтов, 53а	8-913-221-45-11	Полиэтилен, макулатура
4	ООО ПК «Преобразование»	ул. Северо-Западная, 2	39-63-95 57-33-29	Пленка, Полиэтилен ПВД, ПНД, полипропилен, стретч-пленка
5	ООО «Триглав»	Заводской 9-й проезд, 36	53-34-45 8962794-47-59	Макулатура, Стекло, Пленка, ПЭТ бутылка, Полиэтилен ПВД, ПНД, Банки алюминиевые, Полистирол
6	ООО Компания «Сибтара»	пр-кт. Космонавтов, 6ж	60-02-37	Макулатура
7	ООО «Макулатура Сибири»	пр-кт. Калинина, 69г/1	8-905-081-82-87 50-28-16	Макулатура
8	ООО «Кварцит»	ул. Промышленная, 100	63-62-66	Электронное оборудование, бытовая техника, размещение отходов 1-4 класса опасности
9	Центр утилизации компьютерной техники	пр-кт. Красноармейский, 72	63-52-39 8923-718-62-93	Электронное оборудование, бытовая техника
10	ООО «Оникс»	ул. Кулагина, 18	54-50-72 8-963-525-18-18	Транспортировка и утилизация медицинских отходов классов Б, В, Г, Д
11	ООО «ЭкоСервис»	ул. Цеховая, 29а	22-67-19	Утилизация медицинских и промышленных отходов и кремации животных
12	ООО «ЕвроСервис»	ул. Бриллиантовая, 2а	25-08-05	Утилизация отходов различного назначения – бытового, промышленного и отходов опасного характера
13	ООО «ТерИК»	ул. Попова, 183	50-04-23	Утилизация ртутных отходов
14	«Региональный институт экологической безопасности»	пр-кт. Космонавтов, 14/15	50-18-11 50-18-66	Утилизация ртутных отходов
15	ООО «Эко-Партнер»	ул. Пролетарская, 64	63-40-39 52-95-48	Размещение и утилизация отходов 1-4 класса опасности, а также ртутных отходов
16	Министерство природных ресурсов и экологии Алтайского края	ул. Чкалова, 230 ул. Пролетарская, 61		Батарейки, изделия, содержащие ртутные элементы (данный вид отходов принимается исключительно от населения)
17	Управление по жилищно-коммунальному хозяйству	пр-кт. Ленина, 8		Батарейки, изделия, содержащие ртутные элементы (данный вид отходов принимается исключительно от населения)
18	Сеть магазинов компьютерной и цифровой техники E2E4:	пр-кт Ленина, 22 Павловский тракт, 243 ул. Попова, 82		Батарейки, изделия, содержащие ртутные элементы (данный вид отходов принимается исключительно от населения)
19	ООО «АвтоРециклинг»		8-913-229-70-53	Утилизация транспортных средств
20	ОАО «Эко-Комплекс»		8-800-700-64-87	Компания по вывозу и утилизации твердых бытовых отходов
21	ООО «СеМаксПро»	пр-т. Энергетиков, 35г	22-69-69	Утилизация строительного мусора
22	ООО «РезинаМикс»	пр-кт. Космонавтов, 12/9	8-963-570-14-70	Утилизация резиновых шин
23	ООО «Алкор»	ул. Чернышевского, 282В	8-913-229-70-53	Металлолом
24	ООО «Алмет»	ул. Кулагина, 8и	35-81-02 35-81-55	Металлолом
25	ООО «АлтВторМет»	ул. Попова, 254в	8-913-241-51-06	Металлолом
26	ООО «Втормет»	ул. Весенняя, 19 к2	29-00-10 8-923-652-28-99	Металлолом

### Закон «О гарантированных льготах работодателям, участвующим в подготовке высококвалифицированного персонала»

Основание: Федеральный закон от 18.07.2017 № 169-ФЗ (внес изменения в ст. 264 части второй НК)  
До 31 декабря 2022 года работодатели, которые тратят средства на обучение работников, получили возможность учитывать расходы при налогообложении прибыли.

К расходам на обучение, признаваемым для целей налогообложения, законодатели отнесли затраты налогоплательщика, осуществленные на основании договоров о сетевой форме реализации образовательных программ. К ним относятся затраты:

- на содержание помещений для обучения;
- на покупку и эксплуатацию оборудования, используемого для обучения;
- на оплату труда преподавателей;
- иные расходы, осуществленные в рамках договоров с образовательными организациями.

Расходы могут уменьшить прибыль только при условии, что в соответствующем налоговом периоде хотя бы один из учащихся, окончивших обучение в указанных образовательных организациях, заключил трудовой договор с налогоплательщиком на срок не менее одного года.

**Вступление в силу: с 1 января 2018 года**

## Информация о реализации программы льготного кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства — «Программа 674»

Постановлением Правительства Российской Федерации от 03.06.2017 №674 утверждены Правила предоставления из федерального бюджета субсидий российским банкам на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2017 году субъектам малого и среднего предпринимательства по льготной ставке.

«Программа 674» является дополнительным механизмом к «Программе 6,5» Корпорации МСП и ориентирована преимущественно на реализацию инвестиционных проектов, создание или приобретение основных средств, включая строительство, модернизацию объектов капитального строительства, в том числе проведение инженерных изысканий, подготовка проектной документации.

Целевое использование кредитов	Инвестиционные цели – финансирование мероприятий по приобретению основных средств, модернизации и реконструкции производства, запуску новых проектов/производств.
Размер кредита	Не менее 5 млн. рублей и не более 1 млрд. рублей; Общий размер кредитных средств, привлеченных одним конечным заемщиком в рамках Программы 674, не может превышать 4 млрд. рублей.
Процентные ставки по кредитам	Конечная ставка: для заемщиков субъектов малого бизнеса – 10,6%; для заемщиков субъектов среднего бизнеса – 9,6%.
Сроки кредитования	Срок кредитного договора (соглашения), заключаемого с заемщиком, составляет до 5 лет.
Требования к заемщикам	Заемщик должен удовлетворять следующим требованиям: 1. Являться субъектом малого или среднего предпринимательства и не относиться к субъектам малого и среднего предпринимательства, указанным в частях 3 и 4 статьи 14 Федерального закона "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации"; 2. Осуществлять деятельность в одной или нескольких приоритетных отраслях экономики (прилагается); 3. Обладать статусом налогового резидента Российской Федерации; 4. В отношении заемщика не должно быть возбуждено производство по делу о несостоятельности (банкротстве) в соответствии с законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве); 5. Не иметь просроченной (неурегулированной) задолженности по налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации; 6. Не иметь задолженности перед работниками (персоналом) по заработной плате; 7. Не иметь в течение периода, равного 180 календарным дням, предшествующего не более чем на 3 месяца дате принятия уполномоченным банком решения о предоставлении конечному заемщику кредита, просроченных на срок свыше 30 календарных дней платежей по обслуживанию кредитного портфеля (положительная кредитная история).
Перечень уполномоченных банков-партнёров	Банк ВТБ (ПАО); ПАО Сбербанк; АО «Россельхозбанк».

### Перечень приоритетных отраслей экономики для реализации Программы 674

1. Сельское хозяйство, включая производство сельскохозяйственной продукции, а также предоставление услуг в этой отрасли экономики, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта.
2. Обрабатывающее производство, в том числе производство пищевых продуктов, первичная и последующая (промышленная) переработка сельскохозяйственной продукции, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта.
3. Производство и распределение электроэнергии, газа и воды.
4. Строительство, в том числе в рамках развития внутреннего туризма.
5. Транспорт и связь.
6. Туристская деятельность и деятельность в области туристской индустрии в целях развития внутреннего туризма.
7. Деятельность в области здравоохранения.
8. Сбор, обработка и утилизация отходов, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье.
9. Отрасли экономики, в которых реализуются приоритетные направления развития науки, технологий и техники в Российской Федерации, а также критические технологии Российской Федерации, перечень которых утвержден Указом Президента Российской Федерации от 7 июля 2011 г. N 899 «Об утверждении приоритетных направлений развития науки, технологий и техники в Российской Федерации и перечня критических технологий Российской Федерации».

### Контактные лица по вопросам кредитно-гарантийной поддержки:

Меркульева Вероника Константиновна – отдел финансовой поддержки предпринимательства управления Алтайского края по развитию предпринимательства и рыночной инфраструктуры; тел. (3852) 24-24-82; e-mail: altsmb@mail.ru

Магель Наталья Викторовна – некоммерческая организация «Алтайский гарантийный фонд»; тел. (3852) 62-70-12; e-mail: magel@altfond.ru



В целях реализации мер поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства (далее – субъекты предпринимательства) КАУ «МФЦ Алтайского края» (далее – МФЦ) организует открытие дополнительных окон для обслуживания индивидуальных предпринимателей и юридических лиц к концу 2017 года, которые будут расположены в г. Барнауле, г. Бийске, г. Рубцовске, как на базе центров «Мои документы», так и в иных организациях (далее – окна по направлению «МФЦ для бизнеса»).

Окна по направлению «МФЦ для бизнеса» создаются в целях предоставления субъектам предпринимательства государственных и муниципальных услуг, а также услуг, необходимых для начала осуществления и развития предпринимательской деятельности по принципу «одного окна».

Наиболее востребованными и популярными услугами для представителей бизнес-сообщества будут услуги Росреестра, Налоговой службы, Фонда социального страхования, Управления по развитию предпринимательства и рыночной инфраструктуры, Министерства строительства, транспорта, жилищно-коммунального хозяйства Алтайского края, Комитета по строительству, архитектуре и развитию города Барнаула и других органов исполнительной власти.

Помимо этого субъекты предпринимательства смогут обратиться и за иными услугами, необходимыми для начала и ведения бизнеса, такими как: прием жалоб и заявлений Уполномоченному по защите прав предпринимателей в Алтайском крае, услуги АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства», оформление заявок на технологическое присоединение к сетям (системам) водо-, газо-, тепло-, электроснабжения и водоотведения, открытие расчетного счета, услуги по выдаче электронной цифровой подписи, услуги по изготовлению печатей и штампов, услуги страхования, предоставления кредитных продуктов, услуги организаций, образующих инфраструктуру поддержки субъектов малого и

среднего предпринимательства, и иные услуги, необходимые для начала осуществления и развития предпринимательской деятельности, в том числе консультационные, юридические, бухгалтерские и другие.

Основными задачами развития системы «одного окна» в рамках проекта «МФЦ для бизнеса» являются расширение перечня востребованных услуг, предоставляемых на базе МФЦ, обеспечение сокращения времени ожидания представителями бизнес-сообщества в очереди при обращении в МФЦ, в том числе по предварительной записи, с целью подачи документов и получения результатов услуг.

МФЦ для бизнеса – это профильные окна, работающие под брендом «Мои документы» исключительно с предпринимателями и юридическими лицами, доступность офисов, действующих по принципу «одного окна» в шаговой доступности, оказание целого комплекса услуг для бизнеса, что существенно снижает административные барьеры для бизнеса и улучшает инвестиционный климат в регионе.

Организация комплексной системы оказания государственных, муниципальных и дополнительных (сопутствующих) услуг для предпринимателей позволит субъектам малого и среднего предпринимательства более активно и успешно реализовывать проекты и идеи.

Всю необходимую информацию можно получить на сайте: [www.mfc22.ru](http://www.mfc22.ru).

Электронный адрес: [mfc@mfc22.ru](mailto:mfc@mfc22.ru).

Центр телефонного обслуживания: 8(800)775-00-25, 8(3852)200-550.

Адреса филиалов:

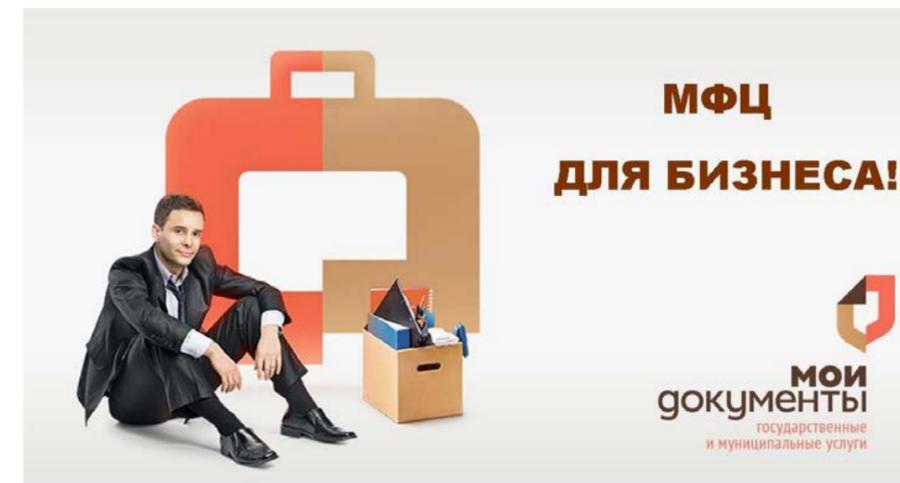
Павловский тракт, 58г;

ул. Сухэ-Батора, 20;

ул. Шукшина, 32а;

пр-кт Ленина, 179;

пр-кт Ленина, 6.



## Центр Бизнес-кооперации Алтайского края

Центр бизнес-кооперации – это многофункциональная система, несущая широкий набор инструментов для создания или развития бизнеса, начиная от информационной поддержки, заканчивая поиском стратегических партнёров и решением задач в духе «Открытых инноваций». Портал бизнес-кооперации не является справочником о бизнесе, это "живой", развивающийся сервис с уникальным функционалом. Многие решения, применяемые на портале, являются объектами интеллектуальной собственности и защищены в установленном законом порядке.

### Возможности

После прохождения процедуры регистрации на портале кооперации Вам будут доступны следующие функции:

#### 1. Поиск стратегических партнеров и долгосрочных субконтрактов.

Для зарегистрированных пользователей доступна функция публикации заказов на выполнение работ, поиск товаров или субконтракторов. Функция доступна из личного кабинета. Раздел «Заказы». При публикации доступна возможность подробного описания технического задания и прикрепления схем, чертежей и прочей документации. Опубликованные Вами заказы попадают в соответствующую категорию производственной цепочки и становятся доступными для обозрения зарегистрированным пользователям.

#### 2. Анализ спроса и предложения внутреннего рынка региона.

Изучение рынка и поиск потенциальных партнеров еще никогда не были такими простыми. Благодаря собственным запатентованным разработкам оператора портала, пользователям стала доступна система автоматизированного анализа рынка. Предприятия, имеющие общие циклы производства, узнают друг о друге мгновенно. Таким образом, производитель продукции будет оповещен о предприятии, потребляющем его продукт, и наоборот. Юридическая компания узнает о предприятии, привлекающем юридические услуги на аутсорсинге, и наоборот.

#### 3. Краевой реестр производственных, научных и иных предприятий.

В рамках портала ведется реестр разных типов предприятий, которым в зависимости от их активности присваивается рейтинг (по версии портала, с правилами присвоения рейтинга можно ознакомиться здесь). Ключевой особенностью реестра является возможность поиска предприятий по отраслям и нахождение в реестре только квалифицированных и надежных компаний.

#### 4. Анализ импорта.

Зарегистрированным пользователям в личном кабинете доступна функция просмотра карты импорта региона. Карта импорта – одно из автоматизированных решений, с помощью которого обобщается и публикуется информация об импортируемых на территорию Алтайского края товаров. Информация об импорте является обезличенной и не привязывается к конкретным предприятиям. Целью формирования карты импорта является развитие, демонстрация рыночных ниш для развития бизнеса и стимулирование импортозамещения.

#### 5. Отслеживание информации о государственных закупках ([www.zakupki.gov.ru](http://www.zakupki.gov.ru)).

Пользователям доступно автоматизированное отслеживание информации по заданным критериям. Критерии поиска определяются пользователем. Информация доступна для ознакомления в личном кабинете.

#### 6. Получение коммерческих предложений для проектно-сметных расчетов.

Организации, работающие в сфере проектирования, смогут



воспользоваться порталом кооперации для получения информации о возможности применения строительных материалов в проектах и их стоимости.

#### 7. Услуги для бизнеса от партнёров центра бизнес-кооперации.

Зарегистрированным на портале предприятиям доступны услуги компаний-партнёров портала на льготных условиях. Обычно это специальные скидки, реже иные формы поддержки. Отрасли компаний партнёров различны, от юридических услуг до туристических корпоративных выездов. С полным перечнем можно ознакомиться на странице <http://www.vcbk.ru/uslugi/> (список услуг регулярно пополняется).

Центр Бизнес-Кооперации и субконтрактации Алтайского края за период функционирования оказал помощь 430 субъектам предпринимательства г. Барнаула и Алтайского края, получив около 1000 запросов. Наиболее частыми темами, интересующими предпринимателей, традиционно являлись вопросы поиска дополнительных каналов сбыта своей продукции. В 2017 г. Центр бизнес-кооперации принял участие в первой городской бирже контактов, организованной Администрацией г. Барнаула для учреждений социальной сферы. Востребованность мероприятий такого формата была подтверждена отзывами участников. В будущем такие мероприятия будут проводиться на регулярной основе.

Ведутся работы по техническому совершенствованию информационной системы поиска партнеров через сайт центра бизнес-кооперации. В планах реализация системы публикации информации о товарах компаний и, как следствие, более тесная интеграция взаимосвязей.

Приглашаем предпринимателей г. Барнаула и Алтайского края принять участие в работе Центра бизнес-кооперации и субконтрактации, зарегистрировавшись на информационном портале <http://vcbk.ru/>



Единая справочная  
8 (3852) 22-24-75